

银行理财产品销售回暖

市场规模与预期收益齐升

□本报记者 张琛

近期,央行发布了《2024年4月金融统计数据报告》。报告显示,今年前4个月,我国人民币存款增加7.32万亿元,相较于第一季度的11.24万亿元,新增人民币存款减少了3.92万亿元。其中,居民存款减少1.85万亿元。同时,普惠标准数据显,截至4月30日,银行理财产品存续规模为28.42万亿元,环比增加2.34万亿元,存款“搬家”趋势明显。

在我市某国有银行分行营业部,市民曹女士告诉记者:“现在市面上除了国债和银行存款,也没啥保本保息的产品。不如买一些低风险的银行理财产品,收益比国债高,资金门槛不高,也不用抢。”

记者搜索多款手机银行APP后发现,目前,市场上在售的银行理财产品,预期年化收益率过3%的比比皆是,超过4%的也为数不少。譬如,江南农商行5月22日—6月3日开放购买的“富江南之安润纯债”产品,近一年年化收益率为4.27%,成立以来年化收益率为4.41%。该款产品主要投向债券类,风险高于存款,但仍属于稳健型产品。

上海银行常州分行营业部某资深理财经理向记者推荐了该行正在发行的多款稳健固收理财产品,和现金管理类理财产品。以上银理财天利6号为例,该产品以7天通知存款利率为业绩比较基准,近3个



月年化收益为2.79%。该理财经理介绍:“这款产品80%及以上资金投向债券、非标债权资产等,1元起购,T+1天即有的收益,适合求稳、对资金灵活性要求高、资金总量不高的群体。”

同时,上个月招银理财首发的招智价值精选一年持有混合类产品,自4月17日成立以来,募集规模已突破30亿元。去年以来,兴银理财陆续布局了股票直投类、红利类、

港股类、黄金类、定增类以及市场中性类含权理财产品,均取得了较好的绝对收益和一定的相对收益。“我们投资的含权资产主要包括股票、公募基金和大宗商品,对于股票来说,投资逻辑兑现了,估值贵了,就会阶段性止盈;对于主动型的公募基金,可能主要看预期回报的兑现,被动型基金要看基金经理对这类资产的看法;判断大宗商品的价格是比较难的,都是由投资经验较丰富

的投资经理来做判断。”兴业银行常州分行某理财经理介绍。

有业内人士分析,部分银行理财产品近一个月收益率“飙升”与近期国债收益率下行幅度较大、债市走强有关。“很多银行理财产品主要投向国债等债券型产品。债券利率下降会导致债券价格上涨,进而推动银行理财产品收益率走高。”

在常州工学院经济与管理学院钱炳博士看来:“尽管房贷利率持续下降,但是需求不足、预期恢复等因素并未得到有效解决,对消费拉大的作用较为有限。”钱炳建议广大个人投资者,选择银行理财产品时,要综合考虑安全性、流动性和收益性等目标,一旦市场上出现更合适的投资机会,或当理财产品净值出现较大波动时,投资者可以迅速调整资产配置,尽可能降低损失。而对于资本市场而言,如果缺乏专业知识,投资者最好定投指数,如上证、中证、沪深、纳指、标普等,关键是建立一个稳健、灵活的投资组合。

数据显示,截至5月12日,理财产品产品存续总规模约为24.81万亿元,周规模环比上升1.6%,环比增加约3900亿元。今年4月末,包括招银、兴银、信银、光大、浦发和平安理财6家股份行理财产品,以及工银、中银、农银、建信和交银理财共11家机构的规模合计为18.7万亿元,较今年年初增长约9.5%。

建行常州新北支行 慧眼识诈 及时止损

本报讯(徐杨 恽青)“火眼金睛识电诈 尽职尽责挽损失”,近日,建行常州新北支行收到顾女士送来的一面锦旗相谢。

事发当天,顾女士急急忙忙赶到建行新北支行柜面,要求立即为其解除银行卡的“暂停非柜面交易”。柜员遵循操作流程,与她核实近期交易情况,发现顾女士当天有一笔资金转给第三方,不久后,对方加了300元又打回了顾女士的账户。

这两笔交易引起了柜员的警惕。面对柜员的询问,顾女士情绪激动,强烈表示这只是自己与朋友之间的交易,账户资金合法,银行不能限制其自由使用银行卡,要求银行立即解除限制。

柜员一边安抚客户,一边通知主管协助核实。最终在多方人员的努力下,顾女士才透露自己之前购买的第三方理财平台倒闭了,有一个“中消协会清算平台”在处理资产退赔,前面两笔交易就是按照对方指导操作的,退给了她300元,正当她准备第二次操作的时候,银行卡就不能使用了。

网点工作人员发现顾女士描述的情形跟近期流行的金融诈骗案例极其相似,第一时间拨打了110。在民警的提醒下,顾女士终于意识到了自己的危险操作。她表示幸亏了网点工作人员的火眼金睛和认真负责,让她避免了损失,后期她将积极配合警方调查。

邮储银行溧阳市支行 感恩母爱 悦享芳华

本报讯(储冠 邮储莹)近日,邮储银行溧阳市支行在溧阳美岸度假村成功举办了一场以“感恩母爱 悦享芳华”为主题的母亲节沙龙活动,吸引了众多客户参与。

当天,客户们沉浸在丰富多彩的活动中,体验感不断升级。上午,他们通过手工制作和特色山民体验活动,不仅感受到了创意与艺术的碰撞,还深入了解了当地的传统文化和地道美食。下午,大家移步公

园,用镜头捕捉自然之美,亲手采摘茶叶,学习制茶技艺,品尝云顶下午茶,享受了一段难忘的时光。

此次主题沙龙活动不仅为客户们带来了愉悦的节日体验,也充分展示了邮储银行溧阳市支行的服务品质和创新力。该行相关负责人表示,将继续深化与客户的沟通交流,提供更加优质、个性化的金融服务,满足客户多样化需求,推动银行业务高质量发展。

民生银行常州钟楼支行 银警协作聚合力 守护百姓“钱袋子”

本报讯(储冠 民生轩)近日,民生银行常州钟楼支行因及时提供异常线索,成功协助警方破获一起“跑分”洗钱案件,收到了公安机关的感谢信。

5月16日,一名客户来到民生银行常州钟楼支行,要求办理大额取款业务,自称用途为发工资。然而,该行工作人员在核查其账户信息时,发现该账户此前已有两次紧急止付记录,且近期存在跨行大量取现、资金快速进出的异常情况,高度符合“跑分”洗钱特征,即利用多个账户快速转移资金以逃避

监管。

面对这一可疑情况,该行立即启动应急预案,第一时间将相关线索提供给当地反诈中心。钟楼公安分局刑警大队迅速组织警力,进行资金追踪和人员轨迹研判分析,最终在辖区抓获4名嫌犯,现场扣押受害群众损失的15万元现金。

民生银行常州钟楼支行相关负责人表示,将继续加强培训,提升员工的风险识别能力,确保银行业务的合规性与安全性,同时加强银警协作,维护金融市场稳定,保障市民资金安全。

江南农村商业银行珑玥花园支行 暖心服务 感动老人

客服电话也没能解决。只有老人和老伴两个人在家,又不会操作手机,便第一时间到家附近的支行求助。

老人遇到的难题虽不涉及金融业务,但关爱老人一直是江南农村商业银行秉持的服务理念。支行员工耐心指导老人拨打支付宝客服电话,协助他反映相关情况。支付宝

客服称将会介入处理,并将处理结果告知,这才让老人放下心来,感激不已。支行员工还借机向老人开展反诈宣传,提醒老人保管好自己的银行卡、密码,不要随便点击网上的链接,将存款的银行卡和手机绑定消费的银行卡分开,保障资金安全。

据了解,近年来,珑玥花园支行一直致力于为老年客户打造“37°C温暖港湾”,为给“银发一族”提供舒适的服务环境,支行对网点设施进行适老化升级改造,配备爱心座椅、老花镜、拐杖、轮椅等适老硬件设施;同时,提供绿色通道、上门服务、简洁版手机银行等适合老年人的特色服务,帮助老年人跨越数字鸿沟;此外,江南农村商业银行总行还定期推出银发客群江南专属产品,让老年客户享受更多贴心优质的金融服务。

工商银行常州分行 警示教育实现全覆盖

议,集体观看中纪委录制的警示教育片,党委书记、行长张华军出席会议并讲话,他要求全行员工要以各类典型案例为警醒,不断加强思想淬炼和党性锤炼,发扬彻底的自我革命精神,锻造忠诚、干净、担当的政治

品格。在全面从严治党暨纪检工作会议上,常州分行纪委书记通报了5起违纪违法典型案例,达到以身边事教育身边人的效果,持续将纪律规矩内化为坚定理想信念、忠诚履职尽责的

思想自觉、政治自觉和行动自觉。此外,常州分行纪委还结合实际,综合考虑干部员工岗位、职级、年龄等因素,变“单一式”为“多样性”,根据不同培训主体,分层分类实施教育,在提高警示教育针对性的同时,聚焦“三新人员”、关键岗位员工、青年员工以及一线业务营销人员,全面开展《纪规红线100条》宣讲,促进他们树立强烈的“底线”思维和“红线”意识,走好职业人生路。

江苏银行以数智促转型 提升供应链金融服务质效

的产品服务,由高度依赖核心企业主体信用向依靠信息流、物流等数据信用转变,拓展核心企业弱确权的数据供应链模式,满足企业差异化需求。

为提升数字运营效率,江苏银行通过数字化赋能,建立供应链数智化生态,打造当天建档、当天审批、当天放款的极致线上化客户服务体验,并建立智

能风控管理体系,提升风控的全面性、精准性,为供应链金融业务可持续运转保驾护航。江苏银行相关业务负责人表示,该行将通过“场景+金融+科技”的“铁三角”模式,面向市场推出场景颗粒度更细的金融产品,不断拓展服务深度和广度,打造特色化经营模式,以供应链金融生态持续赋能实体经济高质量发展。

人保财险金坛支公司 开展金融知识“五进入”宣传

本报讯(储冠 人保轩)为了普及基础金融知识,提升市民的金融素养,人保财险金坛支公司于近日走进金坛新城金郡小区,积极开展金融知识“五进入”集中宣传活动。

当天,活动现场气氛热烈,市民均积极参与。该公司工作人员向现场群众发放宣传折页、面对面答疑解惑,并从反洗钱防范内容、电信诈骗案例、非法集资的九种主要形式、

六大障眼法、四大特征等方面,将专业的金融知识以通俗易懂的方式广泛传递给公众,有效提升了公众的兴趣度和参与度,引导大家树立良好的投资观念,提高风险防范意识。人保财险金坛支公司相关负责人表示,将继续加大宣传力度,创新宣传方式,持续推动金融知识普及工作向纵深发展,为构建智慧金融生活贡献人保力量。

中国太保寿险 爱心相伴 服务升级

本报讯(徐杨 王婷)在中国太保成立33周年之际,旗下太保寿险推出“爱心相伴·惠享双升”暖心回馈活动,围绕“健康保障、养老传承、财富管理”打造客户驱动的产品服务和迭代模式,感恩客户的一路相伴和支持。

在健康保障方面,迭代升级主力终身重疾系列产品,通过主险+多种附加险组件的形式,满足客户差异化

定制保障需求,并搭配重疾保险产品推出专属“太保蓝本·无忧管家”服务。在养老传承方面,迭代升级“长相伴”系列终身寿险,满足客户身价保障、资产传承以及长期财富管理的综合需求,同时发力高品质社区养老服务,在财富管理方面,提供保险金对接信托服务,并通过渠道差异化定制升级,提升产品服务的针对性和满意度。

南京银行常州分行 加强警示教育 筑牢思想防线



本报讯(储冠 薛磊)近日,南京银行常州分行组织党员干部前往武进看守所开展警示教育活动,通过现场教育的方式,切实增强该行员工拒腐防变的思想自觉和行动自觉,营造风清气正的工作氛围。

活动中,该行干部员工参观了在押人员所在的监区及活动场所,直观感受到高墙内外生活的反差。“自由如同空气,只有当你失去它的时候,才知道它的可贵。”看守所民警结合鲜活的反面案例上了

一堂警示教育课,强调自由的可贵和法纪的严肃性。课堂上,大家一同观看了警示教育纪录片《归岸》。该片以常州某银行管理干部违纪违法事实为蓝本,深刻剖析从自由人沦落为阶下囚的腐败因子,为干部员工敲响了警钟。此外,武进区委党校的老师还为大家讲授了《为奋斗新征程提供坚强纪律保障》专题党课,教育引导广大干部员工全面学纪、准确知纪、心中明纪、严格守纪。

兴银理财 兴业银行代销

产品登记编码: Z7002021000199 投资周期: 2年

产品类型: 固定收益类开放式净值型产品 代销机构风险评级: R2

“固定收益类”仅为产品类型,并非指收益固定或保本,不构成任何收益承诺。

预约申购期: 2024年5月28日15:45—2024年6月4日15:45
2024年6月4日15:45—2024年6月11日15:45
2024年6月11日15:45—2024年6月18日15:45

份额类型	销售代码	起购金额	业绩比较基准(年化)
A类份额	9N21227A	1元	3.00%—4.10%
B类份额	9N21227B	30万元	3.05%—4.15%

业绩比较基准不是预期收益率,不代表产品的未来表现和实际收益,不构成对产品收益的承诺。

风险提示: 本产品管理人为兴银理财,兴业银行为代销机构,不承担产品投资、兑付和风险管理责任,一切产品要素和交易规则均以产品说明书等法律文件为准。该产品为净值型产品,业绩比较基准不是预期收益率,不代表产品的未来表现和实际收益,不构成对产品收益的承诺。理财产品过往业绩不代表其未来表现,不等于理财产品实际收益,投资须谨慎。理财非存款,产品有风险,投资须谨慎。

兴银银行常州分行各营业网点联系电话: 营业部: 88810066 武进支行: 89803393 钟楼支行: 86878125 新北支行: 81161886 溧阳支行: 80991688 天宁支行: 80583588 金坛支行: 82686555 经开区支行: 83200056

交通银行 常州分行

存定期 到交行

人民币定期存款

三年定期存款年利率可高达

2.6%

国有大行 存款保障 安全可靠 值得信赖

期限	存入起点金额	年利率
3个月	1万元起	1.65%
6个月	1万元起	1.85%
1年期	1万元起	1.95%
2年期	1万元起	2.15%
3年期	1万元—5万元(不含)	2.45%
	5万元—50万元(不含)	2.50%
	单笔50万元起(新资金)	2.60%

● 储蓄存款利率如遇央行基准利率或交行定价调整,请以存入日/转存日的交行实际利率为准。如提前支取,按支取日交行挂牌活期利率计息。

● 新资金指存入日前10日内从交行以外流入的资金。更多利率优惠申请请拨0519-88131172或交通银行常州分行各网点及您的客户经理。

扫码立即预约