组版:邵伟东 校对:周震东

# 气温升高带火"清凉经济" 新口味雪糕扎堆上市

□本报记者 龚励

立夏以来,随着气温不断升高 冷饮市场正逐步"升温"。记者注意 到,我市各大商超、冷饮批发店、便利 店近期纷纷上架了雪糕新品,为消费 者献上了一场奇妙、吸睛的夏日"冰

今年的雪糕市场有何变化? 新推 出的产品价位如何?记者走访发现: 今年的雪糕在造型和口味上又有了不 少创新,价格也趋于合理,单支售价多 在10元以下。

王锐摄





#### 新口味雪糕扎堆上市

从重温儿时味道的"赤豆王"棒冰、到集 聚多种水果口味的"完美3+2"冰淇淋,还有十 多种口味的可爱多甜筒……记者在飞龙综合 市场旁的西三村冷饮批发店看到,雪糕的品 牌和种类十分丰富,有伊利、蒙牛、天冰、和路 雪、八喜、梦龙、雀巢、明治等,批发价多集中 在1元至5元区间。"'赤豆王'是常州老字号 企鸟冷饮生产的,有小时候的味道,每年夏天 我都会来批上一箱,放在家里慢慢吃。"正在 店内选购的余女士说。

西三村冷饮批发店负责人告诉记者,消 费者在选购时十分看重质价比,凸显质量的 平价商品更受欢迎,而知名冷饮品牌的"经典 款"也颇受青睐。消费者在购买时首先会考 虑冷饮的品牌,其次是含奶量、果汁含量等因 素。例如企鸟冷饮推出的"企鸟1944"经典 醇奶口味冰淇淋,以企业的成立年份命名,以 生牛乳为原料,比一般雪糕奶味更足,上市以 来一直有着不俗的销量。

记者在采访时发现,造型独特、小分量分 享装的雪糕也颇受消费者欢迎。光明与盒马 共同推出的30克"迷你冰砖"、梦龙推出的 40克"迷你梦龙"……小包装尝鲜无负担,契 合了当下消费者"想吃又怕胖"的心理。



#### 平价雪糕回归夏日"C位"

"雪糕刺客"是前两年冷饮市场的热词, 20元一支的雪糕并不鲜见,网红品牌钟薛高 更因66元一支的价格引起热议。在消费越 来越理性的当下,雪糕市场"刺客"减少,商家 进货、消费者购买回归正常价格区间,5元以 内的平价雪糕回归主流。

在新北区一家连锁便利店,门店的冰柜 中陈列了可爱多、东北大板、冰工厂等几十个 品种。价格方面,既有小布丁这类单价不到 1元的低价品种,也有售价两位数的高价雪 糕,但价格"天花板"降低了许多。"去年最贵 的雪糕要50多元一支,15元以上的也有不 少,今年最贵的就是哈根达斯,袋装的每支 25元、盒装的30多元。"门店经营者告诉记 者,单价20元以上的高价雪糕去年滞销严 重,所以今年的销售重点集中在5元左右的 品种,折扣最低可到5折,"5月以来,陆续有 顾客前来购买和批发冷饮,老冰棍、绿色心 情、小布丁等平价雪糕很受欢迎,等温度再高 一点,购买的人会更多。"

"以前图个新鲜,现在我更倾向于选择这 些平价雪糕,种类多样、价格实惠,买20支还 不到60元。"市民袁女士挑选了一大袋冷饮, 每支三、五元的雪糕占大多数。



在健康消费的大趋势之下,不少冰淇淋 品牌开始主打"健康"理念。低糖、低脂、全天 然、优质原料、无香精色素、无反式脂肪酸、含 活性益生菌和膳食纤维的冰淇淋受到越来越

记者在各大商超看到多款"健康冰淇淋", 例如:八喜"零蔗糖冰淇淋",用赤藓糖醇代替 蔗糖,降低热量;八喜"轻卡冰淇淋",采用脱脂 奶,减少50%糖,降低卡路里摄入;伊利甄稀推 出"活菌冰淇淋",富含益生菌;还有许多品牌 用果肉原浆、果汁等天然原料代替果味香精和 色素,例如榴芒一刻的榴莲冰淇淋采用猫山王 榴莲果泥,光明冷饮的"一枝杨梅"选用浙江台

"最近在控糖,所以我会选择一些低卡、 少糖的雪糕。"市民胡女士表示,买之前她会 特别留意雪糕包装上的配料表。

一位经营多年冷饮生意的店主吕先生告诉

#### 低糖雪糕人气高

多消费者的欢迎

记者,目前,市场上的"健康冰淇淋"主要有三类, 一是低糖低脂,零蔗糖、零反式脂肪酸,既满足 口欲,又不长胖;二是天然、功能性配料,不使用 色素、香精等添加物,添加大豆、燕麦、玉米等粗 粮和天然膳食纤维:三是植物基,采用生牛乳等 优质奶源,满足更多人群的健康需求。

### 常州移动引入液冷技术

## 让数据中心"降温又降碳"

本报讯(龚励 杨琪) 在国家"东数 西算"工程和"双碳"目标的推动下,数据 中心行业面临转型升级的迫切需求。液 冷技术以其高效散热和节能特性,成为 实现数据中心绿色发展的关键技术之 一。日前,常州移动数据中心成功在数 据中心部署了冷板式液冷系统,让数据 中心"降温又降碳"。

数据中心传统的风冷冷却方式存在 效率不高、能耗较大等问题。冷板式液 冷系统通过装有液体的冷板与发热器件 直接接触换热,快速带走热量,高效低耗 降低设备温度。同时,根据中国电子节 能技术协会数据,液冷PUE(能源效率 比)低于传统风冷PUE50%以上,可使 数据中心能耗至少减少50%。

此次,常州移动采用"闭式冷却塔+ CDU(冷却液分配单元)"组合方案对数 据中心进行部署,充分利用室外自然冷 源,通过水膜换热和蒸发吸热实现高效 降温,共计规划部署约360架冷板式液 冷机柜,单机架功率达30千瓦,是省内 最大的单体冷板式液冷集群。采用液冷 技术后,常州移动数据中心无需依赖机 械制冷部件满足散热需求,预计年均 PUE 值将降至1.15,每年可节省电量约 600万千瓦时,减少碳排放量4700吨。

据悉,下一步常州移动将大力推广 液冷系统的示范应用,继续探索和实践 更多节能降耗技术,为建设绿色、高效、 可持续的数据中心、推动数字经济高质 量发展贡献力量。





## 甜蜜产业,我来守护

本报讯(龚励 冯淦 薛丽颖) 5月 下旬正值小满时节,雪堰镇雅浦村田野 间满枝幼桃,一派丰收景象。常州邮政 城南分公司联合武进区农业农村局,开 展"阳湖果品,邮我守护"公益助农活动, 向武进区水蜜桃核心种植基地的果农们 免费发放果品套袋,护航鲜桃生长。

陆燕虹在雪堰镇承包了1公顷地种 植水蜜桃,预计要套袋7万只,她领到专用 套袋后,第一时间组织人员下地为青桃 "穿上外衣"。陆燕虹告诉记者,目前套袋 的桃子品种为白凤,通常在6月底上市。 水蜜桃套袋后,不但有利于生长,还能达 到增强果色、延长市场供应期的效果。

据了解,雪堰镇水蜜桃种植面积

1233公顷,今年的套袋工作正有序推 进。本次水蜜桃套袋共计制作300万 只,其中100万只直接捐赠给当地果品 协会,另外200万只常州邮政城南分公 司已分配至水蜜桃产地附近支局,当地 果农可至就近支局免费领取。

"本次公益助农活动充分发挥邮政 资源优势,全面切入水蜜桃产前环节,为 水蜜桃成长保驾护航。"常州邮政城南分 公司经理万里表示,下一步将不断提升 农产品寄递揽收能力,采取"驻点+散 户"模式,为果农提供采摘、包装、揽收、 配送"一条龙"服务,同时,提供贷款融资 和助农销售服务,切实化解果农资金、销 售难题,为助推乡村振兴贡献"邮"力量。

#### "六一"将至

## 亲子市场热潮涌动 线上线下热度齐升



本报讯(记者 龚励) 到农场 采摘种植,体验农耕的乐趣;来博 物馆解谜破案,感受历史变迁;在 主题乐园里闯关探险,换个方式亲 子游……"六一"儿童节将至,亲子 消费市场热潮涌动。主打高质量陪 伴的"沉浸式遛娃"成为年轻父母的 首选,融合游乐、教育、剧场等多元 体验的新型儿童乐园,线上线下热 度齐升。

5月29日,记者在新北万达广 场看到,儿童玩具、萌娃潮服、童趣 饰品等各种各样的儿童商品十分亮 眼。"奇趣儿童节""亲子运动会""罗 兰架子鼓汇演""西贝亲子 DIY" "街舞大赛"等有关儿童节的促销海 报和横幅赢得了不少关注。中午, 有些家长抽出时间到店选购玩具, 为孩子准备节日礼物。"儿子特别喜 欢这套积木,我打算买给他作为儿 童节礼物,给他一个惊喜。"在乐高 品牌授权店选购玩具的张女士告诉

随着"六一"的临近,各式各样 的儿童服装也迎来了一波销售热 潮。各童装店纷纷推出儿童节优惠 活动,吸引消费者选购。"妈妈,我想 要这条公主裙。"在常州吾悦广场一 家童装店内,一位年轻的母亲正带 着女儿选购衣服。"女儿今年5岁, 对各种裙子爱不释手,趁着儿童节,

再给她买两条。"妈妈看着女儿,眼中 满是笑意。据该店工作人员介绍,从 上周末开始,店里就推出了"多件打 折""满减"等儿童节优惠活动,从这几 天的销售情况看,优惠活动有效提升

在很多家长看来,儿童节送孩子 "精神食粮"是不错的选择。记者在市 区一家书店看到,儿童系列丛书的促销 活动吸引了不少家长。正在为孩子挑 选课外书的刘先生平时很注重培养孩 子的读书兴趣,他告诉记者:"家里有两 个孩子,我每天晚上都会给他们读绘 本,书籍既能培养孩子的学习兴趣,又 能拓展知识面,比其他礼物都好。"

记者在采访中发现,市区一些摄 影机构、舞蹈培育机构也推出了针对 儿童节的优惠活动。市区一家儿童摄 影工作室的负责人告诉记者,近期该 店推出"六一"套餐,价格几乎是平时 的一半,吸引了不少顾客预约拍摄。

在"六一"亲子游目的地中,儿童

乐园无疑是热门选项。美团数据显 示,最近一周,我市各类儿童主题乐园 的线上订单量稳步上升。作为综合型 儿童乐园的"标配"——海洋球、滑梯 等设施已不新奇,职业体验、模拟城 市、科学实验、丛林探索、亲子餐厅、亲 子剧场等各类强互动性、沉浸式、个性 化的体验不断创新扩容,为亲子家庭 "一站式"遛娃提供了更丰富的选择。

## "电商大讲堂"开讲

本报讯(龚励 商轩)由市商务 局组织开展的"电商大讲堂——电 商相关新规专题培训会"日前在常 州大数据产业园开讲,督促指导企 业规范网络营销行为、落实《消费者 权益保护法实施条例》中关于直播 电商的新规、全面理解新《公司法》 重大变革,80余位企业负责人、财 务管理人员、电商运营人员、直播电 商从业者参会。

江苏省电子商务协会直播专委 会副主任袁春松围绕直播电商行业 的法律环境,重点讲解了《消费者权 益保护法实施条例》新规及其对直 播电商的影响,解析了直播电商企 业的法律责任与义务,分享了消费 者权益保护在直播电商中的实践与 案例。常州市电子商务财税法服务 中心财税专家姚云霞重点解读了新 《公司法》中实缴注册资本流程和实 缴注册资金的使用范围、过渡期时

间区别、新老公司实缴注册资金模 式。常州市电子商务财税法服务中心 法律专家刘伏洲以新旧《公司法》条款 对比为切入点,分析了新《公司法》在 公司设立与退出制度、资本制度、治理 机制、股权与股东权利规则等方面的 变化。培训还设置互动环节,以问答、 分享的方式促进参训人员交流。

参训人员表示,随着《消费者权 益保护法实施条例》新规和新《公司 法》的相继出台,企业的发展壮大更 需要知法、懂法、守法,此次培训帮助 企业扫清了在发展中潜在的风险隐 患,是助力企业发展的一次大排查、 "大体检"。

下一步,商务部门将继续整合电 商服务资源,加强政策解读、提升培训 "含金量",满足企业需求、提升培训 "含智量",关注行业发展、提升培训 "含新量",推动我市电子商务健康有 序发展。



2024中国顶级烹饪大师匠传厨艺邀请赛日前在我市举行,来自全国各 地的36名烹饪大师同场竞技,展示高超厨艺和拿手菜。73岁的中国烹饪大 —周文荣代表我市参赛,他现场制作了以鳝鱼为主料的"兰陵㸆鳝"和以 猪肚和鸭肫为主料的"油爆双脆",均为地方传统名菜,无论是食材选取还是制 龚励 餐协图文报道 作工艺都尽显江南风味。