

上涨! 首饰金重回“7”字头

□本报记者 储冠 图文报道

近日,“首饰金价重回‘7’字头”话题冲上热搜榜,成为公众热议的焦点。年内,受多重利好因素推动,以黄金为代表的贵金属价格一路上涨,屡破历史新高。数据显示,近一年黄金涨幅达24.56%,较2023年初的409元/克上涨近39%,较2024年初的480元/克也有近19%的涨幅。



柜售货员透露,受“买涨不买跌”的心理驱动,近期不少顾客加大了黄金购买力度,希望在金价上涨潮中抓住投资机会。就在记者采访期间,一位顾客果断出手,选购了3根投资金条,总重量超过30克。按照当日646元/克的投资金价计算,该笔交易总金额接近2万元。

多家黄金行业上市公司业绩亮眼

近期,多家黄金行业上市公司公布2024年半年度业绩预告,业绩整体表现不俗。其中,山东黄金公告显示,预计

今年上半年实现净利润12.5亿元至14.5亿元,同比增长42.07%至64.81%;赤峰黄金预计今年上半年实现净利润7亿元至7.4亿元,同比增长124.39%至137.21%;紫金矿业预计2024年上半年实现净利润约145.5亿元至154.5亿元,同比增长约41%至50%。

还有一些公司业绩成功实现扭亏。西部黄金预计2024年上半年实现归属于上市公司股东的净利润为5000万元至6900万元,同比扭亏。公司自有矿山生产的黄金销量较上年同期增加,销售价格较上年同期上升。同时,黄金珠宝公司的上市步伐也在加快。老铺黄金已于6月底在

港交所主板挂牌上市,上市首日涨幅70%;梦金园和周六福等公司也积极筹备港股上市,显示出行业对资本市场的强烈信心。

金价后续还会涨吗?

对于金价的后市走势,市场普遍持乐观态度。记者采访的这家金店负责人表示,全球经济的不确定性、通货膨胀压力以及地缘政治风险等因素依然为黄金提供强劲的避险需求;另外,多国央行持续增持黄金储备也进一步推高了黄金的市场需求。

近日,世界黄金协会发布2024年央行黄金储备调查报告。报告显示,在本次调查共收到的70家央行回复中,有29%的受访央行表示,有意在未来12个月内增加黄金储备。这一数据与去年相比有所提升,表明各国央行更加看好黄金作为储备资产在未来12个月的前景。

金融机构也纷纷看好金价的未来走势。花旗银行在报告中指出,2024年黄金消费增长趋势向好,可能推动2024年下半年现货交易达到创纪录的每盎司2400美元—2600美元;在基准情况下,2025年中期的黄金目标价格为每盎司2800美元—3000美元。

业内人士表示,投资者在追逐黄金市场的同时也应保持理性态度,根据自己的风险承受能力和投资目标做好风险管理,以应对潜在的市场波动。

中国太保寿险常州分公司 开展保险公众宣传日活动

本报讯(徐杨 王婷)近期,中国太保寿险常州分公司积极落实2024年7·8保险公众宣传日活动要求,围绕“保险,让每一步前行更有底气”年度主题,全方位普及保险知识,倾听公众心声,提升服务品质,展示积极向上的保险行业形象。

常州分公司组织开展“7·8奋力前行”保险公益健步走活动,以实际行动提倡公益,提升人民健康生活。活动通过健步走形式,号召员工增强健康意识,树立绿色低碳理念。活动中,大家将沿途的空水瓶、垃圾等收集起来,减少环境污染,并向过往市民发放反洗钱、防范非法集资等宣传手册,普及金融风险防范知识。

常州分公司多家分支机构开展“总经理接待日”活动,机构相关负责人以“体验服务官”的身份接待上门办理业务的客户,面对面聆听客户的真实诉求,帮客户解决实际问题。其中,钟楼机构总经理杨洋还带领客户参观了“百岁局”养老服务

展示中心,让客户多方面了解了公司在“保险+健康+养老”模式下的服务新布局。

常州分公司普惠保险部长期护理保险经办团队工作人员积极开展“我为群众办实事”活动,在进村入户巡查的同时,向大众介绍电子医保卡的各项便利功能,手把手协助有需要的失能人员及其家属申领、激活电子医保卡。据介绍,中领医保电子码可方便精准快速进行网上预约及挂号缴费,减少排队等待时间,更高效地保障老年人就医购药。

此外,常州分公司各机构组织员工和客户在线上、线下开展重疾纪录片《底气》观影会。据悉,《底气》是中国太保寿险和上海电视台共同打造的行业首部重疾纪录片,通过真实的跟拍反映了客户治疗的过程和面对疾病的态度,向每一位群众传递正能量及保险的价值,让大家在面对风险时有积极面对的底气。

邮储银行金坛支行 “贷”动养殖业发展

本报讯(储冠 邮储莹)近年来,邮储银行金坛支行积极响应乡村振兴战略,将当地青鱼产业列为“一县一品”特色项目进行重点开发,成功实现生态效益与经济效益的双重提升。

金坛区依托区位优势 and 自然资源禀赋,积极发展以青鱼为主的特色养殖产业,倡导绿色、生态、高效的养殖模式,引领村民走上致富之路。邮储银行金坛支行紧跟地方发展步伐,将金融服务与青鱼产业深度融合,通过搭建政银企合作平台、深化“党建+金融”模式、开展网格化营销等方式,精准对接养

殖户的多样化金融需求。值得一提的是,该行与当地一家拥有60余户社员、总养殖面积7800亩的水产专业合作社建立紧密合作关系,通过组建专项服务团队,逐户上门对接,精准把握该合作社的养殖规模、市场销售及融资需求,目前已为其中5户社员提供合计800万元的信贷支持。

邮储银行金坛支行相关负责人表示,该行将充分发挥网络覆盖、资金实力及专业服务优势,加速推进农村信用体系建设,持续加大信贷投放力度,为本地乡村振兴事业注入强劲的金融动能。

农发行常州市分行直营业务部 半年为6项目授信39.85亿元

本报讯(徐杨 高熊)今年以来,农发行常州市分行直营业务部以服务乡村振兴统揽全局,深耕主战场,坚持融智融策,加大信贷领域投放力度,切实发挥政策性金融职能作用。截至6月末,累计获批项目6个,累计金额39.85亿元,累计投放贷款18.25亿元,均创同期历史新高。

该行直营业务部全力服务国家“三大工程”建设,聚焦绿色农林生态建设、常州新能源产业等重点

领域,做好融智融策服务。主动走访企业,积极推介专项借款政策,为企业量身定制项目融资方案,成功推动3.67亿元项目贷款落地投放;先后与天宁建设、龙城控股等优质国有平台深化合作关系,主动参与项目方案研讨会,围绕项目特点、客户主体,破解融资难点,设计合理高效方案,推动3.35亿元生态屏障改造提升工程、10亿元邹区镇振邹路南侧片区新能源提档升级项目先后落地。

人保财险常州市分公司

本报讯(储冠 人保轩)7月12日,溧阳突降暴雨,天目湖、戴埠、社渚等镇区遭受严重水淹,民房、农业设施及作物受损严重,部分小区地下车库亦未能幸免。面对灾情,人保财险常州市分公司迅速响应,展现央企担当。

快速反应,以迅应“汛”。当天早晨,基于理赔现场巡查与气象预测,人保财险常州市分公司立即启动大灾应急机制。全体理赔人员迅速集结,溧阳分中心理赔团队更是冲锋在前,于水淹重灾区设立围挡,实施紧急救援与交通疏导。随着水淹预警信号频发,公司迅速组建党员突击队抵达一线,设立临时理赔服务点,为受灾群众提供即时的理赔服务。当天,累计疏散及救援车

闻“汛”而动 以迅应“汛”

辆超200台,安全转移群众上百户。上下齐心,以智应“汛”。人保财险省公司理赔部通过大灾预警指挥平台,与溧阳前线保持实时通讯,全面掌握灾情动态,指导应急处置工作。同时,省理赔部主要负责人赶赴现场,针对车险、农险、家财险、企财险等各险种召开工作会议,细化理赔服务流程,强调“快速处置、快速定损、快速赔付”的工作原则。

专业高效,以责应“汛”。在救灾现场,人保财险的工作人员以实际行动践行“人民保险,服务人民”的初心使命。他们深入企业厂区,协助转移物资;进入农田,与农户并肩作战;在积水路面,与交警紧密合作,确保被困群众与车辆安全撤离;

在受淹小区及车辆维修点,迅速搭建服务站点,对水淹车辆快速定损、



加速理赔,全力保障受灾群众尽快恢复生产生活。

江南农村商业银行 非遗漆扇 清凉一夏



本报讯(徐杨 商靖莹)近日,江南农村商业银行总行营业部举办了漆扇制作DIY活动,借非遗传统文化之瑰丽,送客户亲手装点的清凉。活动中,客户各自选好喜欢的扇面和

漆料颜色,再将调好的漆料滴落在水中,在工作人员指导下,一边学习制作手法,一边将扇子缓缓沉入水中,晃动、旋转、提起,以漆为笔,点墨为染,浮沉间就汇成一纸扇面。

交通银行常州怀德苑支行 保住客户“钱袋子”

本报讯(文莹)近日,交通银行常州怀德苑支行员工成功堵截一起电信网络诈骗,避免了客户的经济损失。

当天,一女子来到交通银行常州怀德苑支行转账。女子说,她在网上认识了一海外男友,对方从国外给她寄来了生日礼物,现在被海关扣押,需要6000元才能解除扣押,于是前来汇款。

支行员工听后立马警觉起来,告知她这是典型的电信诈骗。但女子不听从,且情绪激动,并出示了QQ聊天记录。见劝说无果,工作人员拨打了110报警电话,民警到达现场后,该行员工和民警一起向女子分析其中的漏

洞,告知电信诈骗的特征,女子才恍然大悟,打消了转账的念头。

此次成功堵截电信诈骗案件,得益于交行怀德苑支行日常安全管理工作的严谨,支行员工时刻紧绷安全防范之弦,因此在此类事件处置过程中,工作人员能迅速做出判断,并果断采取措施,为客户建起防范电信诈骗的屏障。

该行相关负责人表示,今后工作中将不断加强员工防范新型电信网络诈骗日常教育和应急演练,做好汇款、网银等业务办理前的提示工作,为客户提供更好的综合金融服务,当好金融卫士。

南京银行常州分行 成功落地首笔“鑫信融”业务

本报讯(储冠 李杨)近日,南京银行常州分行落地该行首笔全线上化无追索权保理业务——“鑫信融”,为企业融资安全保驾护航。

“鑫信融”业务是南京银行基于传统无追索权保理业务场景的延展与创新。该业务通过受让企业基础交易合同场景下的电子债权凭证,盘活企业应收账款,提供国内无追索权保理融资服务,并承担坏账风险。在这个业务模式下,客户可通过核心企业信用支撑,获得更多融资机会,降低融资

成本。同时,该业务不强制要求客户开立结算账户,授信审批后可直接放款至客户开立异地他行的账户上,支持全国范围内上游客户拓展业务,极大提升了金融服务的便捷性和灵活性。

据悉,本月该行已先后落地三笔“鑫信融”业务,客户覆盖重庆、上海及江苏地区,真正实现了“一家做全国”的业务模式。南京银行常州分行相关负责人表示,该行将不断创新金融产品,优化服务流程,致力于为更多企业提供高效、便捷、安全的金融服务。

兴银理财 兴业银行代销

稳利恒盈增利 9号12个月A

销售代码: 9K61209A

代销机构: R2

产品登记编码: Z7002023001392

产品类型: 公募 开放式 固定收益类 非保本浮动收益 净值型

“固定收益类”仅为产品类型,并非指收益固定或保本,不构成任何收益承诺。

投资周期: 12个月 起购金额: 1元

预约申购期: 2024年7月10日15:45—2024年7月17日15:45
2024年7月17日15:45—2024年7月24日15:45

业绩比较基准(年化): 2.20%—3.60%

业绩比较基准的说明: 根据本产品各类资产的拟投资比例、资产信用利差、久期敞口以及流动性溢价,结合当前宏观环境和各类资产价格所处的位置,参考历史经验和回溯结果,设定业绩比较基准。该产品为净值型产品,业绩比较基准不是预期收益率,不代表产品的未来表现和实际收益,不构成对产品收益的承诺。

风险提示: 本产品管理人为兴银理财,兴业银行为代销机构,不承担产品的投资、兑付和风险管理责任,一切产品要素和交易规则均以产品说明书等法律文件为准。理财产品过往业绩不代表其未来表现,不等于理财产品实际收益,投资须谨慎。理财非存款,产品有风险,投资须谨慎。

主投债权类资产 配置非标资产 少量权益配置

兴业银行常州分行各营业网点联系电话: 营业部: 88810066 武进支行: 89803393 钟楼支行: 86878125 新北支行: 81161886
溧阳支行: 80991688 天宁支行: 80583588 金坛支行: 82686555 经开区支行: 83200056

江苏银行 常州分行

存款、理财,到江苏银行

安赢宝(额度有限)

智慧存款, 保本保息

期限	起购金额	利率
3年	5万元起	2.50%

*以理财时点实际执行利率为准。

定期存款

保本保息, 可开存单, 可存内转账, 可开存款证明

期限	起购金额	利率
3年	1万元起	2.35%
2年	1万元起	2.15%
1年	1万元起	1.95%

*以理财时点实际执行利率为准。

优选代销理财

/ 代销苏银理财 / ——连续8年蝉联普益标准综合理财能力城高系理财机构第一

产品名称	起购金额	产品期限	业绩比较基准	风险等级
启源现金6号A	0.01元	每日开放	2.28% 近七日年化收益率(截至2024/6/25)	中低风险
恒源1年定开A	100元	每年开放	4.16% 成立以来年化收益率(截至2024/6/20)	中低风险
恒源封闭债权12月A	1元	373天	3.20%	中低风险
融达1号-6月A款	1元	182天	3.00%	中低风险

*风险提示: 理财产品的过往业绩不代表其未来表现,不等于理财产品实际收益,不构成对产品收益的承诺,投资须谨慎。图中所示理财产品由理财公司发行与管理,江苏银行作为代销机构不承担产品的投资、兑付和风险管理责任,所有产品要素及交易规则以产品说明书等理财产品销售文件内容为准。理财非存款,产品有风险,投资须谨慎!