

近期,我市多家银行调整无卡取款业务

□本报记者 张琛

本周,记者在天河区银河湾小区附近某银行网点取款时发现,该网点的ATM机上已经没有了二维码取款标识了。一位曾在该网点ATM机上办理过扫码取款的市民李小姐说:“之前曾经来这边办过扫码取款和刷脸取款,感觉挺方便的,适合不随身携带银行卡的客户。现在带银行卡出门的人少,但几乎人人都会带手机出门。”

我市某国有银行客户经理唐先生介绍:“无卡存取款是指客户在没带银行卡时,通过手机上的手机银行扫码,在ATM机上存取现金的服务。还有一种是无卡预约取款,同样是通过手机银行预约设置好预约码,再到银行网点提取现金。”唐先生说:“为提升金融服务,进一步保障客户资金安全,综合考虑风险管理、成本、效率等因素,我们行现已停止了手机银行中无卡预约取现的服务。”

事实上,今年以来,已有多家银行宣布调整无卡存取款业务。

兴业银行公告显示,该行从7月10日起停止手机银行中的ATM机扫码取款服务。之后客户仍可通过该ATM机办理有卡取款、刷脸取款或前往该营业网点办理取款业务。交通银行于5月24日起停止个人手机银行中无卡取款功能中的预约取款服务。之后客户仍可通过该智能机具办理有卡取款、扫码取款或前往该营业网点办理取款业务。



中信银行自5月17日起,关闭现金自助设备授权码取款功能。后续,用户仍可通过该行现金自助设备无卡取款(二维码取款),或持银行卡前往银行现金自助设备或营业网点办理取款业务。农业银行于5月9日起暂停掌银无卡取款服务,客户可通过读卡取款、掌银扫码取款、刷脸取款等其他方式办理网点现金提取相关业务。工商银行于4月17日起暂停个人手机银行无卡取款功能,客户可通过ATM机手机银行扫码取现功能提取现金,或在ATM机上插卡提现。

截至发稿,包括中国银行、建设银行、邮储银行等在内的多家银行也在不同程度上对无卡取款服务进行了调整。从这些银行的调整方向可以看出,相比手机银行扫码取现,更多银行是终止了手机银行无卡预约取现功能,以及收紧了取款额度和次数。常州大学吴敬琏经济学院现代金融研究中心主任姚惠泽认为,从安全性的角度考虑,预约取款存在时间差,有一定的潜在风险,无卡存取款也有被恶意软件截取的风险。“譬如,无卡存取款需要用户输入银行卡号、密码或其他个

人信息进行身份验证。然而,这些信息在输入、传输或存储过程中可能面临被恶意软件、钓鱼网站或其他不法手段截获的风险。一旦泄露会导致用户资金流失,给用户带来损失。”

常州工学院经济与管理学院钱炳博士分析:“无卡预约取款和无卡存取款服务虽然避免了携带银行实体卡,但比较依赖手机银行,现在不少诈骗分子都在盯着手机作案。不法分子可能利用无卡存取款的便捷性,通过发送虚假信息、伪造APP或电话诱导用户进行无卡存取款操作。这些诈骗手段往往具有极高的迷惑性,使客户,特别是老年群体、使用手机不熟练的群体不知不觉中陷入陷阱,导致资金被骗取。在电信诈骗高发的背景下,这种风险更加不容忽视。”

无卡存取款服务虽被收紧,但诸如扫码存取款、“刷脸”存款等服务仍可使用。以工商银行为例,虽然该行个人手机银行无卡预约取现功能已于4月17日起暂停服务,但客户仍可通过ATM机手机银行扫码取现功能提取现金。具体操作方式为,在取款机上选择“用手机办理”选项,再点击“手机扫码取款”,使用手机银行“扫一扫”功能扫描二维码,输入取款金额并认证,即可完成后续操作。而农业银行虽然已暂停了该行手机银行的无卡取款服务,但客户仍可通过读卡取款、掌银扫码取款、刷脸取款等方式办理网点现金提取的相关业务。

“退薪贷”即将推出?

张琛

最近,我在写“直销银行退潮”一文时查阅了下10多年前采访报道过的旧文,未曾想,看到了当年采访基金公司总部的几篇采访。如果说,2014年还是IPO重启、市场犹豫不定的年份,到了2015年,则完全是压倒性的多头时代。如果再精准一点,那便是2015年上半年,是改开后A股几个屈指可数的大牛市之一。查理·芒格曾言,我不见40岁以下的投资经理。但在10多年的市场环境下,你想见一位40岁以上的投资经理并非易事。记得我们面对面采访、沟通的好多位明星基金经理,不到40岁甚至35岁以下,海外教育背景、履历光鲜、百万年薪起步,坐标北京、上海、深圳……当时情境下实打实的金融精英,多年后再回首,多数是时代红利使然。

特别是今年以来,降薪潮来袭,金融行业首当其冲。据报道,目前,国内金融业增加值占国内生产总值的比例接近8%,远高于经济合作与发展组织成员国4.8%和欧盟成员国3.8%的平均比例。而公开数据则显示,2018年至2021年,国内金融从业员工年度平均薪酬33.04万元,是制造业的2.35倍,是其他行业的1.69倍。其中,最受诟病的高薪便是“赢也赚钱、亏也赚钱”的基金行业了。数亿元、数百亿元、数千亿元规模的盘子,服务费、管理费、手续费等一收便是大几千万乃至N个亿目标。

现在,证券行业、银行业、公募基金行业等都在降薪。同时,有不少银行和基金公司对于过往的绩效薪酬进行追溯扣回。据不完全统计,今年以来,至少有8家银行发布了绩效薪酬追索通知。以招商银行为例,据该行年报,

2023年度,公司追索扣回4415人绩效薪酬4329万元,占集团总员工数的3.8%,人均退薪1万元。再看下基金公司,最近的退薪令在业内动静很大,但290万元的退薪标准线,确实让包括银行、证券在内的其他行业望而兴叹。

有财经博主提出,这些需要退薪的基金经理,钱早就花完了,或者实现了财富自由,国籍都改了。需要反思的是利益不绑定的规则——为什么基民不管基金盈亏都要缴纳手续费,而这些基金经理的薪资并不随着业绩好坏而上下浮动?而针对“高薪早被花掉”的情形,也有专家提出“退薪贷”的设想——即专门设计一款贷款产品给相关群体用于退薪,还款可以从每月薪水里扣除,也可以先息后本,分期偿还。

记得上一波对于金融行业的“口诛笔伐”还是2008年金融危机之后。当越来越多投行陷入危机时,大众才发现,很多发端于华尔街金融“精英”之

的金融产品,剥开层层嵌套,最底层居然是不良债务。出生于意大利的美国经济学家路易吉·津加莱斯(Luigi Zingales)在《繁荣的真谛》一书中揭示:“挣扎中的中产阶级无奈地看着毕生储蓄因为房地产泡沫破裂而湮灭。银行利润屡创历史纪录,却要花费纳税人的巨资去救助。”而在美国金融协会的一次著名演讲中,路易吉·津加莱斯则提出“并没有理论推导或者实证支持所有金融部门的增长都有益于社会”。

在我看来,金融是一种盘活资源的工具,无所谓高大上,也无所谓邪恶。只是近年来,由于部分从业人员的自我膨胀,忘记了“金融为民”的初心,价值观走偏,行为操作脱离了基本国情,带差了整个行业的口碑。靠膨胀的、虚幻的财富效应欣欣向荣,靠创造大量信贷和债务获取利润,终于轮到自身使用最新款的信贷工具了。如果“退薪贷”真的推出,那真是苍天饶过谁。

建行金坛北新支行

拾金不昧受表扬

本报讯(徐杨 泽宇)近日,建行金坛北新支行收到客户的感谢电话,表扬该网点员工拾金不昧,为其避免了2400元现金损失。

事发当天,建行金坛北新支行大堂经理戴强在巡视大堂时,发现1号柜的客户座椅下有一叠百元大钞,怀疑是客户遗落的。戴强立即将钱拾起,环视大厅,但并未发现客户。他立即向网点主管冯佳敏汇报,两人清点了现金,确定金额是2400元。

冯佳敏通过录像查找,发

现有一位年轻女子来办理现金存款业务时,拿出大概几十万元现金,较为凌乱地放在柜面上。柜员整理清分时,女子不小心将一摞现金遗失在座椅下面。冯佳敏立刻根据客户留存联系方式通知其来网点领取。

几分钟后,失主急急忙忙赶来网点。冯佳敏核对信息后,将2400元现金交到失主手上。“我都没发现有钱掉了,真是太感谢你们了。”客户拿到失而复得的钱款,非常感动。

江苏银行

荣获“最佳交易银行服务创新银行奖”

本报讯(储冠 苏银轩)7月12日,第五届未来交易银行国际峰会暨第二届中国国际金融品牌创新峰会在上海顺利召开。江苏银行凭借苏银e链“1+3+X”服务创新实践,荣获“金鼎奖——最佳交易银行服务创新银行奖”。

所谓“1+3+X”供应链金融服务体系,是指江苏银行依托苏银e链1个数字底座,打造“自营、直连、间连”3大模式,围绕企业生产经营中采购、生产、仓储、销售、物流等不同场景生态提供解决方案。目前,江苏银行已实现

产业链上下游订单类、应收类、预付类、存货类等全产品、全场景业务覆盖,为核心企业及其上下游客户提供标准化、场景化、特色化金融服务。截至2024年6月末,江苏银行供应链信贷余额超1400亿元。

江苏银行相关负责人表示,将持续迭代完善“1+3+X”苏银e链金融服务体系,通过“场景+金融+科技”模式创新,拓展服务深度,打造具有江苏银行特色的供应链金融服务生态,以高质量数字金融服务实体经济高质量发展。

邮储银行常州市分行

青春正当时 奋斗同路人

本报讯(储冠 邮储莹)近日,邮储银行常州市分行隆重举行“青春正当时 奋斗同路人”主题活动,旨在表彰先进,激发青年活力。

活动现场,21名优秀共产党员、2名优秀党务工作者及3个先进基层党组织被授予荣誉,以此激励广大党员同志严守纪律、勇于担当、锐意进取,用实干实绩凝聚起全行高质量发展的强大合力。当天,随着3位宣讲员的讲述,先进典型的奋斗历程逐一展现,大家仿佛置身于他们

的精神世界,深切体会不懈追求与坚定担当的意义。活动精心设计了“发强音、赞楷模、谈感悟、诵经典、祝愿景”五大环节,以身边鲜活事例教育引导青年,激励他们向榜样看齐,勇做新时代有责任、有担当的青年先锋。

青春不息,奋斗不止。此次活动不仅是对过往成就的总结,更是对未来征程的期许,榜样的力量将持续照亮邮储青年前行的道路,引领他们践行更美好的人生价值。

广发银行常州分行

开展廉洁文化教育活动

本报讯(徐杨 李明)近日,广发银行常州分行全体党员赴钟楼区廉政教育基地万荷馆开展“万荷廉习拂初心”廉洁文化教育活动。

在讲解员的引导下,大家依次参观了“人文底蕴”“红色基因”“时代风采”和“清廉长卷”四个场馆,通过图文资料、视频展演和模拟场景的方式,深入了解季

子、“常州三杰”等常州历史文化名人和革命先辈的勤廉事迹,汲取崇德尚廉的廉洁文化养分。

此次活动让全体党员沉浸式地接受廉洁文化的熏陶,更加深刻地领悟党中央坚定不移推进党风廉政建设和反腐败的决心和意志。大家表示,要进一步强化廉洁自律,筑牢思想防线,锤炼忠诚干净担当的政治本色,让清风正气充盈广大。

人保财险常州市分公司

开展保险公众宣传日活动

本报讯(储冠 人保轩)近日,以“保险,让每一步前行更有底气”为主题的“7·8全国保险公众宣传日”大型宣传咨询服务活动成功举办,人保财险常州市分公司作为企业代表参加启动仪式。

活动现场,人保财险常州市分公司通过小品《幸福小区》,演绎了一段保险查勘员凭借专业知识和先进设备,帮助客户免于被“套路”的

故事,让观众们从熟悉的生活场景中找到乐趣,同时反映现实问题,引人深思,凸显人保财险“以客户为中心”的品牌形象。

此外,人保财险常州市分公司还充分利用此次活动,通过设立咨询展台、发放宣传资料、举办互动问答等多种形式,向市民介绍各类保险产品的功能与作用,普及防范非法集资等金融安全知识。

小编聊理财

工行常州分行 推进境外来华人员支付便利化

本报讯(工堂)今年以来,工行常州分行积极响应《关于进一步优化商业领域支付服务 提升支付便利性的通知》相关要求,提升境外来华人员支付体验,形成了“大额刷卡,小额扫码,现金兜底”的支付服务体系。

工行常州分行对区域商户进行外卡支付服务推广宣讲,在征得客户同意和认可后,开通商户POS的外卡刷卡功能。常州迪诺水镇和东方盐湖城一直是境外来华人员的热门目的地,外卡刷卡功能一经推出,就受到商户的一致支持,该行新区支行工作人员逐户指导商户受理外卡的流程,发放受理宣传折页,摆放受理标志。同时,为满足外籍

要装修找农行

额度高、期限长、办理易、用途广

家装分期

额度高 | 额度可达100万元。
期限长 | 最长可分5年还款。
办理易 | 支持纯信用办理,无需抵押,审批迅速。
用途广 | 资金可用于硬装、软装、局装等,支持线上、线下多渠道消费。

*注:近似折算年化利率因分期期数、执行区域等因素存在差异,具体以申请业务时办理渠道告知为准;实际额度以最终审批为准。

人生可期 农情长伴

光大理财

稳中求进 筑造未来

稳健固收策略 资产价值驱动

募集期 2024年7月16日至2024年7月22日

光大理财风险评级:较低风险
理财产品登记编号:Z7001424000230
产品类型:固定收益类,非保本浮动收益型

咨询电话:89990031(分行营业部) 89801608(武进支行) 69800977(新北支行) 88658226(天津支行)
85580259(钟楼支行) 80950009(溧阳支行) 80950009(溧阳支行) 85782178(经济开发区支行)
83989553(薛家社区支行) 85252615(金色新城社区支行) 85252273(湖塘社区支行) 85510586(莱博花园社区支行)
80956500(溧阳罗湾路社区支行)

阳光金创利53期(封闭式)(EW1883)

销售代码	销售对象	起购/递增金额	业绩比较基准(年化)
EW1883A	光大银行零售客户与机构客户	1元/1元	2.45%—2.95%
EW1883K	光大银行K类份额客户	100万元/1元	2.50%—3.00%

光大理财风险评级:较低风险
理财产品登记编号:Z7001424000230
产品类型:固定收益类,非保本浮动收益型

风险提示:本产品由光大理财有限责任公司(简称光大理财)制作并提供,仅作为产品宣传使用,不作为任何法律文件,产品详情请以理财产品说明书为准。产品管理人为光大理财,光大理财为代销机构,产品风险评级以光大银行最终披露的评级结果为准。光大银行不承担产品的投资、兑付和风险管理责任。产品过往业绩不代表其未来表现,不等于理财产品实际收益,投资须谨慎。产品详情请参见光大理财官方网站: http://www.cebwm.com 或拨打客服热线:400-889-5595。理财非存款,产品有风险,投资须谨慎。

中国农业银行 信用卡

家装分期

额度高 | 额度可达100万元。
期限长 | 最长可分5年还款。
办理易 | 支持纯信用办理,无需抵押,审批迅速。
用途广 | 资金可用于硬装、软装、局装等,支持线上、线下多渠道消费。

*注:近似折算年化利率因分期期数、执行区域等因素存在差异,具体以申请业务时办理渠道告知为准;实际额度以最终审批为准。

人生可期 农情长伴

要装修找农行

额度高、期限长、办理易、用途广

家装分期

额度高 | 额度可达100万元。
期限长 | 最长可分5年还款。
办理易 | 支持纯信用办理,无需抵押,审批迅速。
用途广 | 资金可用于硬装、软装、局装等,支持线上、线下多渠道消费。

*注:近似折算年化利率因分期期数、执行区域等因素存在差异,具体以申请业务时办理渠道告知为准;实际额度以最终审批为准。

人生可期 农情长伴

光大理财 EVERBRIGHT WEALTH

稳中求进 筑造未来

稳健固收策略 资产价值驱动

募集期 2024年7月16日至2024年7月22日

光大理财风险评级:较低风险
理财产品登记编号:Z7001424000230
产品类型:固定收益类,非保本浮动收益型

咨询电话:89990031(分行营业部) 89801608(武进支行) 69800977(新北支行) 88658226(天津支行)
85580259(钟楼支行) 80950009(溧阳支行) 80950009(溧阳支行) 85782178(经济开发区支行)
83989553(薛家社区支行) 85252615(金色新城社区支行) 85252273(湖塘社区支行) 85510586(莱博花园社区支行)
80956500(溧阳罗湾路社区支行)

阳光金创利53期(封闭式)(EW1883)

销售代码	销售对象	起购/递增金额	业绩比较基准(年化)
EW1883A	光大银行零售客户与机构客户	1元/1元	2.45%—2.95%
EW1883K	光大银行K类份额客户	100万元/1元	2.50%—3.00%

光大理财风险评级:较低风险
理财产品登记编号:Z7001424000230
产品类型:固定收益类,非保本浮动收益型

风险提示:本产品由光大理财有限责任公司(简称光大理财)制作并提供,仅作为产品宣传使用,不作为任何法律文件,产品详情请以理财产品说明书为准。产品管理人为光大理财,光大理财为代销机构,产品风险评级以光大银行最终披露的评级结果为准。光大银行不承担产品的投资、兑付和风险管理责任。产品过往业绩不代表其未来表现,不等于理财产品实际收益,投资须谨慎。产品详情请参见光大理财官方网站: http://www.cebwm.com 或拨打客服热线:400-889-5595。理财非存款,产品有风险,投资须谨慎。