

暑期出游莫忘“带”保险

暑假过半,各地旅游持续火热。为减少旅行期间人身、财产等方面的风险损失,一些消费者会选择系上保险“安全带”。假期出行该如何配置保险产品?已投保了普通意外险,还需要另外购买旅游险吗?跟团游配置了旅行社责任险,个人还需要另外投保吗?投保旅游险有哪些注意事项?针对这些问题,记者近期采访了我市多家保险公司,为广大消费者答疑解惑。

旅行意外险含多重保障

“上个月我们跟团去海边旅游,导游让我们一人交80元保险费,说一个星期内就有10多名游客因在海边摔倒、划伤、吃海鲜中毒等情况理赔,花小钱配个保险,后面万一有问题看病住院都可以报销。”市民杨女士当时表示已配置了意外险,但导游称旅游意外险保障范围更广更有针对性。

旅行社责任险保障有限

“我妈准备8月底跟团去港澳玩几天,旅行社强烈建议游客购买旅游意外险,如放弃购买责任自负。”市民吴女士对此感到疑惑,“旅行社应该都投保了旅行社责任险,为什么还要个人再单独投保呢?”

据介绍,按照国家规定,旅行社必须给游客投保旅行社责任险。旅行社责任险的具体条款一般是由旅游局及旅行社自行制定。但旅行社责任险的投保人是旅行社,主要是为了保障旅行社在组织旅游活动中,因疏忽或过失造成的事故所应承担的法律赔偿责任。

“根据旅行社责任险规定,理赔情况有不少限制。比如自由活动时发生的意外,旅行社概不负责;在观赏景点途中,如果导游给予提醒,游客出了意外也不是旅行社的责任。”太平洋产险天宁支公司团客业务部队长韩丹表示,游客若选择跟团游,另外再购买一份旅游意外伤害险是很有必要的。

按需配置,关键要弄清保障范围

记者发现,市场上的旅游保险产品众多,保费并不高,价格从几十元到几十元不等,保障期限从几天到365天不等,但保额较高,最高可达100万元,且保障范围广。那消费者该如何选择呢?

平安产险常州中心支公司建议消费者在挑选旅游意外险时主要看保障是否齐全,合格的意外险应包含意外身故/伤残和意外医疗保障两项责任;其次,免赔额要低,报销比例要高;此外,侧重点因人而异,如老年人群,建议配置投保年龄宽松、含跌倒骨折、住院津贴等保障的产品。韩丹建议,消费者可以根据不同的旅行方式和目的地,按需选购旅行险。“若乘飞机出游,可选购含航班延误、行李延误等责任的产品;如自驾游,可关注自驾游定制产品,一般会包含拖车等特定服务;如要参与滑雪、跳伞、攀岩、潜水等项目,就要看清产品是否承保高风险运动;如要去高海拔地区旅游,可选购含紧急救援责任的产品;如是出境游,可关注是否含有境外住院期间医疗费用的担保或垫付责任的产品;另建议关注保险产品是否包含突发疾病医疗费及突发疾病身故等保障。”

旅行责任险保障有限

“上个月我们跟团去海边旅游,导游让我们一人交80元保险费,说一个星期内就有10多名游客因在海边摔倒、划伤、吃海鲜中毒等情况理赔,花小钱配个保险,后面万一有问题看病住院都可以报销。”市民杨女士当时表示已配置了意外险,但导游称旅游意外险保障范围更广更有针对性。

“若平时投保了意外险,在外旅行期间常见的意外场景(高风险活动除外)也可申请理赔。但由于旅游活动风险场景多,变化大,一些特殊情况往往超出了普通意外险的保障范围,因此,需要旅行险来提供额外的保障。”据新华保险常州中支戚兆惠介绍,短期意外险和旅行意外险都能提供意外保障,但它们覆盖的范围和重点有所不同。“短期意外险主要解决的是日常生活中的意外医疗、伤残、身故等问题,而旅行意外险简称旅行险,是一种专门为游客在旅行中提供保障的保险产品,更侧重于旅游过程中的特殊情况,保障更加全面,如突发疾病、航班延误补偿、行李物品损失补偿等。”

“一些旅行险还含紧急救援责任,如紧急医疗运送及送返等保障。”据韩丹介绍,游客张女士在贵州旅行期间,在酒店摔倒在左侧肋骨骨折,伤情严重,需立即做人工股骨头的置换手术,但当地医疗条件有限。其投保的意外险保险公司确认保险责任及救援公司评估后,安排一名司机及一名医护人员全程陪同,用专业救护车经历20小时车程,顺利到达江苏省常驻地三甲医院,让张女士及时做上手术,术后恢复良好。本次意外发生所产生的住院医疗费用和救援费用等合计近10万元,全部由保险公司承担,其中的救援费用由保险公司直付。

“客户王先生出省旅游,花68元保费提前为一家三口购买了旅游险。其妻子在游玩拍照时不幸跌倒导致骨折。经鉴定评残,在该保险产品责任内赔付了10万元。”平安产险常州中心支公司相关业务经理告诉记者,该公司的平安畅游九州境内旅游保险含最高20万元意外身故残疾,最高80元/日意外住院津贴,最高2万元意外医疗费用;最高20万元公共交通工具意外保障,最高5万元自驾游意外保障;含高风险运动意外保障,最高可享5万元;含个人第三者责任,最高赔付5万元。“此前客户张先生和父母在云南自驾游下车游玩时,因山地陡峭有碎石,不慎将同行的小朋友绊倒,导致其头部、手部受伤,给三者造成人身伤害。经审核,医疗费用总额2257.78元。好在张先生旅行前花30元保费买了旅行险,扣除每次事故免赔额100元,最终获得赔付2157.78元。”

建行常州鸣凰支行 妥善救助晕倒女孩

本报讯(徐杨 泽宇)近日,一位小女孩走出建行常州鸣凰支行网点大门时突然晕倒在地,头部磕伤,躺在地上不能动弹。网点工作人员迅速上前帮扶,采取有效措施,帮助孩子及时送医,转危为安。

事发时,网点保安第一时间发现女孩的异常情况,立马喊住了走在前面的孩子母亲,家长这才发现孩子晕倒在地。支行大堂经理和主管听到喊声也跑到门外,协助家长对孩子进行检查,并提醒家长小心扶起孩子,调整至舒适的体位,轻声呼唤。

江南农村商业银行 融合创新 直播助农

本报讯(徐杨 张磊)近日,江南农村商业银行与太原农村商业银行携手开展了主题为“相约锦绣太原 遇见水墨江南”联合直播活动。活动深度聚焦乡村振兴,双方携手助力当地特色农产品走出乡村,走向更广阔的市场。

直播以山西太原的古县城为背景,带领观众穿梭于南北美食文化之间,从山西的老陈醋到江南的花雕醉蟹,让观众感受到每一款产品的独特魅力。现场的直播互动趣味满满,吸引了大量观众的积极参与,有效提升了观众的购买热情。

女孩逐渐苏醒过来,口中一直喊疼,声音越来越轻。女孩头部伤口较深,流血不止,网点工作人员取来劳动者港湾内的急救包,用纱布止血,在关注客户状态的同时拨打了救援电话。整个过程,网点工作人员始终陪伴在母女俩身边给予协助和支持。后来,孩子的爸爸赶到网点,在网点工作人员协助下,将女孩扶上车,赶赴医院。经救治,女孩已转危为安。

两家农商行积极应用创新的金融产品“阳光贷”“惠农E贷”,为当地农户和小微企业提供强有力的资金支持,还通过直播平台帮助他们拓宽农产品销售渠道,提升市场知名度和竞争力。本次活动不仅是两家农商行在乡村振兴战略下进行金融创新的生动实践,更是一场文旅融合创新的深度探索。

新型“没苦硬吃”系列

最近,天气炎热,“老年人舍不得开空调热出病”等社会新闻开始冒头——这大概是大家耳熟能详的、老一辈人的“没苦硬吃”。

提起“没苦硬吃”,很多人想当然以为是中老年群体,如买了一箱水果回来,先从坏的开始吃,结果新鲜的水果也变坏了,吃了一箱子坏水果……概言之,“抠搜搜搜花了很多钱,精打细算吃了许多苦”是这一群体“没苦硬吃”的真实写照。

那么,年轻一代就没有“没苦硬吃”的现象吗?

去年以来,香港大力推广优才、高才计划。很多内地白领出于子女教育、职业环境、收入福利等因素纷纷去申请,掀起了一股内地白领赴港就业潮。今年以来,港人忽然发现,这些内地白领把内地的习惯带到了香港,太能卷了——且是没有利益、倒贴钱式的卷。而根据香港近年的经济数据,可以看出,并非是港人不卷,而是随着香港经济走平,卷的意义不大。在香港经济腾飞的那几十年,港人的工作节奏在亚洲也是首屈一指的。如果在经济和社会发展趋于平稳的环境下,还继续不分昼夜工作,反而会增加社会人力资本的无效供给,加大生产要素的供给过剩。我想,这些去香港“卷”的大陆人才,不算因过于追求上进而导致“没苦硬吃”?

另一位我关注的职场博主,今年去了加拿大读MBA。原本该博主在国内一线城市工作,有房有车,比不上不足比有。目前,该博主的感受包括“加拿大没想象中那么好,经济很差,产业结构落后,没有高新技术企业,供给不了多少岗位……由于这些年大量移民放水+吸纳难民,导致市场上需要找工作的劳动力过于充沛,工作特别难找”。

事实上,国内一线城市如上海,性价比也开始走低。肉眼观感是“好多传统地理位置优越的店都开不下去或门可罗雀”,数据显示是“6月份上海社会消费品零售总额9165.71亿元,比去年同期下降2.3%”,创新低了。在城市化的前半程,北上深等大城市的早期移民,搭上了城市发展的快车,享受了城市化的红利。而城市化的后半程,新来的年轻人发现岗位多、收入高等大城市的很多优势已被一波波降薪潮抹平,“上海赚钱上海花,这样呆在上海,就像大太监呆在皇帝身边,天天见大场面,却没有未来。”

社会学家项飙曾用“原子化”形容在都市生活的异乡人,“随着工作与生活的界限日益模糊,人们承受着频繁的流动带来的碎片化的关系,化作一个个原子般的个体,蜷缩在由工作、快节奏的生活、竞争和焦虑交织而成的茧房之中。”于是,越来越多的年轻人不愿意“没苦硬吃”,纷纷退回二三线城市,过着收入不高成本也不高的“慢”生活。发展的目的是为了更好生活,而不是相反。过去40年快速发展的经验或许不再适用于当下。

如何在一个慢时代里继续过高质量的生活,是一个新课题,也必将带来新行业、新岗位、新机遇。

工行常州分行

建成一卡通供销助农示范点

加农产品商户的客流量,提高社保卡金融账户使用率,努力实现人社惠民生、供销渠道、农户多收入、商户迎流量、银行添活力、群众享实惠、消费促振兴的多方共赢局面。工行常州分行作为常州主要社

中国建设银行

筑牢反诈防线

育极大地激发了企业员工的参与热情,有效提升了他们的警惕性和自我保护能力。企业员工们表示,将把学到的反诈知识融入日常生活,同时传播给家人和朋友,守好自己的“钱袋子”。

中行常州武进支行相关负责人表示,该行将持续拓宽金融知识普及渠道,加大反诈宣传力度,努力提升社会整体的识骗防骗能力,为构建更加安全、和谐的金融环境贡献中行力量。

兴业银行常州天宁支行

夏日送清凉 关怀暖人心

本行采取投资资产包含债券、非标准化债权类资产、资管产品等,业绩比较基准参考发行前10个月的中债平均收益率,非标准化债权类资产平均收益率及中债综合财富指数历史数据,估计资本利得收益进行测算。业绩比较基准是管理人基于产品性质、投资策略、过往经验等因素对产品设定的投资目标,业绩比较基准不承诺收益,不代表产品的未来表现和实际收益,不构成对产品收益的承诺。各类产品的业绩比较基准存在差异,投资风险由投资者自行承担,请投资者仔细阅读产品说明书。http://www.cwbwm.com或拨打客服热线:400-889-5595。理财非存款,产品有风险,投资须谨慎。

暑期出游莫忘“带”保险

家供销社农示范店开展专属社保卡满减优惠活动,即日起至12月期间,使用该行三代社保卡绑定微信消费,可享受满50减30元优惠活动。

工行常州分行相关负责人表示,该行将继续与市人社、市供销社深化合作,深度融合,为城乡居民提供更深层次和便利,进一步拓展三代社保卡相关优惠活动宣传渠道、丰富活动内涵,加大推广力度,提升社保卡群众满意度。

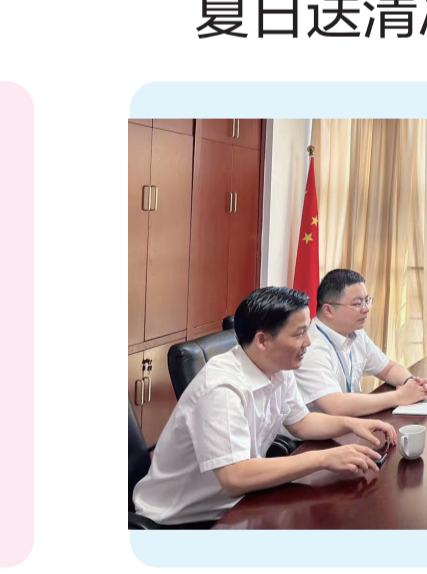
中国建设银行



中国建设银行



中国建设银行



中国建设银行



小编聊理财

存款、理财,到江苏银行

智慧存款,保本保息

期限	起存金额	利率
3年	5万元起	2.30%

享赢宝(外币定期存款)

保本保息,可提前支取,可开存款证明

期限	起存金额	利率
1年	1万美元起	4.70%
6个月	1万美元起	4.80%
3个月	1万美元起	4.95%
1个月	1万美元起	5.05%

优选代销理财

产品名称	起存金额	产品类型	业绩比较基准	风险等级
启源现金6号A	0.01元	每日开放	2.35%	中低风险
恒源1年定开A	100元	每年开放	3.99%	中低风险
恒源封闭债款12月A	1元	373天	2.90%	中低风险
融达1号-6月A款	1元	182天	3.00%	中低风险

阳光金丰利285期(EW2189)

光大银行 零售 新客户

销售代码	销售人群	起购/递增金额	业绩比较基准(年化)
EW2189A	光大银行 A类份额客户	1元/1元	2.80%—3.20%
EW2189X	光大银行 零售 新客户	1元/1元	2.85%—3.25%

光大银行 零售 新客户

光大理财风险评估: 较低风险

理财产品登记编码: Z7001424000368

产品类型: 固定收益类,非保本浮动收益型

光大理财(常州)支行

咨询电话	89990031(分行营业部)	89801608(武进支行)	89809577(新北支行)	88658226(天宁支行)
85580259(钟楼支行)	82689595(金坛支行)	80950009(溧阳支行)	85782178(经济开发区支行)	8510586(聚博花园社区支行)
83989553(薛家社区支行)	80956500(溧阳罗湾路社区支行)	85252615(金色新城社区支行)	85252273(湖塘社区支行)	