

# 券商理财,“薅羊毛”的机会来啦

## 券商新客理财产品年化收益高达6%以上

□本报记者 张琛

今年以来,很多理财产品的收益大幅下滑,但理财产品不仅银行有,券商也有。券商都有融资融券业务,券商的利润构成中也有利息差这块,这也是券商推出理财产品的底层逻辑。当然,由于今年以来的两轮降息,券商放出去的融资融券利率降了,相应的,券商理财产品的收益也没有往年高。

以下是记者搜罗的两款常见的券商“低风险产品”。

第一种产品是固定收益的收益凭证。这是证券公司以自身信誉为保证,用约定的利率向投资者借钱,给出的借款凭证。收益凭证中也有结构性产品,和银行的结构型产品类似,收益在一个区间内波动。虽然收益凭证不承诺保本保息,但这类产品总体安全性较高,购买门槛一般为5万元起。

第二种产品是报价回购。这也是券商以一定的利率向投资者借钱,不过是用自有资产,如高评级债券等作为质押物,到期再买回去。报价回购和国债逆回购差不多,风险较低,和收益凭证相比,门槛也较低,一般1000



元就能买。收益凭证和报价回购在不同券商的名称是不一样的,比如,报价回购在银河证券名称为“金自来”,在中信建投证券名为“固收宝”,其实是底层逻辑一致的产品。

今年以来,为吸引更多投资者开设证券账户,很多券商也加入了银行金融

机构的“高收益吸引客户”大军。有些券商会不时推出一些限时抢购的“新客理财”活动。如一家券商,会在节气时推出限定6%+产品,像12月7日的大雪限定、未来的冬至限定等;如另一家券商,近期推出了为期28天的年化收益6%和6.8%的新客理财产品;还有券商

推出5万元3个月747元收益的产品(计算下来年化收益也为6%左右)。

市民李先生告诉记者,这类新客理财产品的羊毛没有看上去好薅。“可能是额度比较少,和大额存单一样,得定好闹钟去抢,要凭手速。一般新客理财推出的时间也不长,只有三四天,错过就只能等下次。”

记者从我市多个券商营业部了解到,一般来说,券商的新客理财产品年化收益在5%—8%,远高于市场上银行理财产品,但是,期限都不长,以30天左右为主,且多数还有购买额度限制。很多券商都有手机APP,投资者有身份证和银行卡就能线上开户,但如果更清楚地获知有无新客理财的优惠活动,最好还是去柜台面对面咨询比较好。

值得一提的是,目前,我们的证券账户有开户限制,每张身份证名下最多只能开3个证券账户。也就是说,理论上,一个人最多只能薅三次新客理财的羊毛。除非把账户销掉再开新户,那就有点本末倒置、走火入魔了。毕竟,开设证券账户主要的目的还是投资资本市场而不是买理财产品。

## 兴业银行做好养老金融大文章

### 深耕银发经济新蓝海

口总量占比将超过30%,进入重度老龄化阶段。

养老金融服务是促进银发经济发展的重要力量。兴业银行作为国内养老金融先行者,早在2012年就率先推出养老金融综合服务方案“安愉人生”,经十余年深耕,目前已形成以“专属服务、薪酬规划、增值权益、活动平台”为支撑的“安愉人生”养老金融生态圈。目前,兴业银行养老金融服务老年客户超2300万户。

“网点里配置了许多联动呼叫设

备,我们轻点一个呼叫,工作人员很快就能过来帮忙,非常的方便。”体验到兴业银行特色适老服务后,客户王先生连连赞许。随着金融服务手段和渠道日趋数字化、线上化,提升老年客户金融服务便利化水平迫在眉睫。在线下,兴业银行持续提升网点软硬件的适老服务水平,多数网点设置了无障碍坡道、无障碍机动车停车位、紧急呼叫按钮、应急求助电话等便老敬老设施,在厅堂智能一体化系统设置老年人等特殊人群的“特殊取号”功能,为老年客户开辟

“绿色通道”。在线上,兴业银行遵循简洁、易用、稳定、智能四大原则,打造手机银行“安愉版”,形成“视”“听”“触”多感官交互的陪伴式体验,获评“2021手机银行最佳适老化创新奖”。

此外,兴业银行连续九年在全国范围内开展“敬老月”活动,13家分支机构在第二、第三届全国敬老文明号”创建活动中脱颖而出,荣获全国“敬老文明号”荣誉称号,成为获此殊荣最多的商业银行。

“未来,兴业银行将继续发挥养老金融专业优势,深入贯彻落实中央金融工作会议精神,全力构建涵盖养老金融、服务金融、产业金融的综合化服务体系,做好养老金融大文章。”兴业银行零售平台部负责人表示。

## 工行常州清凉支行 无声胜有声

本报讯(工莹)近日,在工行常州清凉支行,岑女士对工作人员暖心、耐心的服务十分感谢,临走时满意地向工作人员竖起了大拇指。

当天,工行常州清凉支行接待了一位特殊的客户。只见她手里拿着一沓证件,神情有些焦急,小心翼翼地窗口递进一本残疾证,并指了指自己面前的笔,工作人员立刻意识到这位客户是聋哑人,当即对客户回以微笑,表示不用紧张,通过纸笔和简单的手势耐心询问客户的需求。在纸笔的辅助下,工作人员很快了解到,这位岑女士是因为之前让家里人取自己孩子卡里的活期存款时,发现这张卡由于信息不完善已经被管控了,没办法取到钱,账户要解控,需要孩子的监护人带好相关证明文件到

## 服务暖人心

网点办理。了解客户需求后,该行运营主管和柜面工作人员查看了岑女士带来的证明文件,确保文件齐全后,开始为岑女士办理解控业务。在办理过程中,该行柜员始终耐心细致地在纸上写下沟通内容与客户进行交流,最后成功为客户取出了卡里活期存款。

用心服务,纸笔传音,无声也能传递温暖。作为金融从业人员,工行的服务宗旨是无差别地面向每一位客户。面对特殊群体时,更要耐心和真诚,让他们享受到便捷高效的金融服务体验,在细微之处践行工行人文关怀。

工行清凉支行相关负责人表示,该行将在日常工作中不断提高服务意识,积累服务经验,切实提高人性化服务水平,以实际行动诠释服务立行的理念。

## 江南农商行“浮力森林”会员体系上线

本报讯(马静 费媛 唐坚)近日记者从江南农村商业银行获悉,该行推出的“浮力森林”会员体系正式上线。该体系旨在更好提升客户体验,同时也寓意每一位客户能在该行扎根、萌芽、茁壮成长,如成长中的森林,焕发勃勃生机。

据悉,该体系依托江南农商行手机银行APP,升级整合了原有的积分规则,由“以客户为中心”转变为“以客户为中心”。目前,该客户成长体系根据浮力值进行划分,共分为9个等级。所谓的浮力值是用于评定会员等级的虚拟分值,它由资产浮力值、贷款浮力值、基础任务浮力值和活跃任务浮力值4个部分组成。也就是说,客户可通过在江南农商行办理业务或完成相关任务获得浮力值。

针对该体系内的客户,江南农商行将以数据为基础全方位建立客户画像,了解客户喜好,深入洞察客户需

求,有效预测客户对财富产品的偏好,为客户匹配适合的财富产品,助力客户财富积累。

在客户权益方面,该行联手众多本地商户(包括餐饮、生活等多个业态),为不同等级的客户精心配套各种权益。同时,大幅降低客户享受权益的门槛,使更多大众客户也能享受到普惠福利。目前,该行全新打造的积分商城,商品品种多样、选择面广,客户每月登录该行手机银行APP即有机会获得相应等级权益。

此外,该行在手机银行APP内还推出了一个可视化的“浮力森林”社区,在该社区内客户可以选择相关的水果种子进行播种,每日在线上浇水、养护,积累碳能量,待线上的果实成熟时,线下客户就能收获新鲜的水果。据悉,该项目也是该行与特色农产品农户牵手,助力常州地方农户,实现助农兴农之梦想的生动实践之一。

## “建行生活”双节活动优惠多

本报讯(徐杨 崔悦)中国建设银行近期推出了“建行生活”双节活动,自11月5日起至12月31日,推出多种品类的优惠券,不仅能让新老用户在餐饮、购物、出行、娱乐等日常生活消费方面得到实惠,也极大地提高了消费意愿和消费频次。据初步统计,活动期间,常州地区参与人数超3万人,交易订单金额超160万元,有效带动了消费。

目前,该活动仍在火热进行中。新人注册可享满100元—25元正餐2张、满20元—10元小食商超券、满16元—15元外卖券;打车5折券;满50元—20元电影券;连续签到7天,

可得满20元—10元外卖券。此外,新老用户均可以9.9元超值购20元代金券,在合作商户使用。常州本地合作商户涵盖了新怡华超市、信特超市、明都超市、新橙源味、易买得超市、华莱士、大喜来、欣欣水果、50岚、来伊份、良品铺子等一大批连锁店。

建设银行相关负责人表示:“这次活动的成功举办,不仅是我们对用户真诚回馈,也是我们积极承担社会责任体现。通过这种方式,我们能够在推动社会零售总额增长的同时,让更多的人享受到‘建行生活’带来的便利和优惠。”

## 邮储银行金坛支行

### 开展风险防控管理培训

本报讯(徐杨 刘朋君)近日,邮储银行金坛支行组织开展了风险防控管理培训,旨在进一步提升员工的风险意识和应对能力。本次培训通过专业讲解、案例分析,以身边人、身边事为切入点,让参训人员加深了对风险管理的理解,为银行可持续发展奠定了坚实的基础。

据介绍,本次培训邀请资深律师作了题为《“民法典”及其担保制度司

法解释背景下银行贷款业务法律风险分析》的专题讲座。律师就银行业务中涉及的保证事项、抵押权、受托支付等问题,通过相关案例,结合金融业的相关法律法规,剖析银行工作人员实际操作中可能出现的风险点。生动的讲解让大家对银行业的法律风险、操作风险有了更加细致深刻的理解与认识,对今后的业务操作、风险防范起到了很好的指导作用。

## 招商银行私人银行(溧阳)中心开业

本报讯(马静 招莹)12月8日,招商银行私人银行(溧阳)中心正式开业。据悉,该中心是南京分行辖内首家县域实体私人银行中心,也是该行紧跟重点区域发展建设步伐,助力区域高质量发展的重要战略布局。

招商银行私人银行(溧阳)中心位于溧阳市南大街666号,直面依山而建的燕湖城市公园,依托这得天独厚的自然景观优势,中心充分融合了自然与艺术的元素,在设计理念上,以茶文化为主题,且待茶香满园时,邀约客户煮一壶白茶,静观市场风云。

招商银行私人银行(溧阳)中心相关负责人表示,未来该中心将充分

发挥区位优势,从打造私密空间、财富传承业态、精英圈层活动三个维度出发,根据区域经济不断升级的融资需求和高净值人群财富管理持续高涨的配置需求,为客户构建涵盖“个人、家庭、企业、社会”四个层面的服务体系,以“打造本土最佳私人银行”为目标,以“金融科技”为助力,完成“助您家业常青,是我们份内事”的使命。

同时,招行溧阳支行也将继续致力于为客户提供更加专业、全面、暖心的定制化综合金融服务;向内求索,提升金融服务质效,向外实践,擦亮招行服务金字招牌。为客户创造价值,共创美好未来。

## “龙腾启航”股改上市 培训班在沪举办

本报讯(张琛 常金融)近日,我市地方金融监管局联合工商银行常州分行在上海财经大学举办“龙腾启航”企业股改上市培训班。全市80多位后备企业代表及金融系统干部参加学习。

本次培训特邀上海证券交易所、深圳证券交易所、上海财经大学等单位资深专家进行授课。培训内容既有中央金融工作会议,资本市场全面注册制改革,沪深IPO及再融资、并购重组等最新政策规则的解读,又有新能源产业发展, IPO会计财务、法律实务等方面的讲解,内容丰富、实操性较强。

“龙腾启航”企业股改上市培训班是市地方金融监管局为深入

实施“龙腾行动计划”,打造高质量企业家队伍和金融系统干部队伍而推出的培训平台,旨在通过系统性、梯次型、针对性的培训安排进一步拓展我市企业家和金融系统干部对宏观形势、产业发展和资本市场发展的格局,提高金融系统干部服务企业上市发展的综合能力,不断壮大资本市场“常州板块”人才队伍,为我市资本市场高质量发展贡献更大力量。

今年以来,通过大力实施“龙腾行动计划”,全市新增7家上市公司,总量位列全国第11位;6家企业通过上市审核,16家企业申报在会,41家企业辅导备案。

2024 邮车贷 美好生活季

买车快人一步 生活随心自在

- 线上操作, 审批快速
- 品牌车型, 贴息优惠
- 网点广布, 服务及时

中国邮储储蓄银行 常州市分行

中国光大银行 CHINA EVERBRIGHT BANK

定期存款 定期存款 | 保本保息

期限	起点金额	年利率
一年	50元起	1.75%—2.05%
两年		2.00%—2.35%
三年		2.25%—2.85%

※纳入存款保险保障范围

咨询电话: 89990031(分行营业部) 89801608(武进支行) 69800977(新北支行)

浦发银行 SPD BANK

浦闪贷 推荐有礼

推荐办理浦闪贷 领微信立减金

立减金 50元

活动时间: 2023年12月1日至2024年2月29日

活动内容: ①推荐人: 活动期间我行客户每推荐一人办理浦闪贷, 提款成功且提款金额满5万元(含)的, 可获50元微信立减金。同一人成功推荐多名客户的, 可叠加奖励, 最高不超过500元。②被推荐人: 被推荐人在接受推荐人推荐后, 成功办理浦闪贷, 提款且金额满5万元(含)以上, 可领取最多一次50元微信立减金。本活动微信立减金名额有限, 领完为止。各地区具体可领取名额数量见对应活动细则。

参加路径: 点击浦发银行APP—借钱—贷款活动菜单参加