组版:刘佳池 校对:周震东

智能行李箱成网红代步神器

目前,大多数航空公司禁止乘客携带智能行李箱登机





随着暑期出游高峰的到来,各种 便捷的出行工具成为人们关注的焦 点。近来在我市机场、车站,智能行李 箱成为出行市场的"新宠",凭借其新 奇的设计和可骑乘的特点,迅速在"驴 友圈"走红。然而,这款网红代步神器 真如宣传所言,能轻松登机、代步吗?

智能行李箱来袭 引领出行新潮流

在常州的街头和商场,记者不止 次发现了智能行李箱的身影。从外 观上看,它与普通行李箱并无太大差 异,但在底部安装了电动驱动装置和 滚轮,使用者可通过操作手柄或按钮, 让行李箱在地面上自动行驶,无需费 力拖拽。这种创新的设计,对于那些 经常需要在机场、车站等场所穿梭的

记者在网络购物平台上搜索"智 能行李箱",发现了众多款式和品牌, 价格从几百元到上千元不等,一些产

登机"。据卖家介绍,这款智能行李箱 可承受110千克的载重和6.8千克的 自重。也就是说,装载了6.8千克的 行李后,再坐上一个体重110千克以 内的人,仍可畅行无阻。它使用起来 也很简单,和电动车类似,左手刹车、 右手前进加速,按下旋钮就可体验。 不过,这样的行李箱价格不菲,标准尺 寸的行李箱售价接近2500元,大尺寸

头发常被称为人的"第二张脸",

"银发族"爱上假发

头发编织的,不闷头皮,可以用好几

年,平时打理起来也很方便。"几番挑

选后,刘女士相中了一顶半头套假发

和一顶中长卷发,"不同款式的假发可

以搭配不同的服装,买几顶换着戴,希

老年人摆脱了古板严肃的思想束缚,

敢于尝试新潮和时尚。店员告诉记

随着生活水平的提高,越来越多

望能带来好心情。"

□本报记者 龚励

中老年人的烦恼。

一位购买了该款行李箱的网友评论

或带手机遥控功能的行李箱售价超过

道:"我经常出差,拖着行李箱走来走去 特别累。这个电动行李箱简直是我的 '救星',不仅可以帮我装行李,还能让我 轻松地在机场里穿梭,太方便了。"

登机受限 安检部门不建议旅客使用

航空安全一直是民航领域的重中之 重,对于携带上飞机的物品,航空公司和 相关部门都有严格规定。那么,在常州 机场,备受关注的智能行李箱能否顺利

记者咨询了多家航空公司在常州机 场的运营部门,得到的答案基本一致:目 前,大多数航空公司禁止乘客携带智能 行李箱登机。原因主要有以下几点:

首先,智能行李箱内部的锂电池存 在安全隐患。根据民航局规定,锂电池 在受到挤压、碰撞、高温等情况下,可能 智能行李箱在托运过程中,不可避免地 会受到各种外力作用,增加了安全风险。

其次,智能行李箱的尺寸和重量往

往超出航空公司对手提行李的规定。一 般来说, 航空公司规定的手提行李尺寸 不得超过55×40×20厘米,重量不得 超过5至7千克。而智能行李箱为了安 装驱动装置和电池,往往体积较大、重量 较重,难以满足这些要求。

此外,从飞行安全的角度考虑,智能 行李箱在飞机上的使用也可能会对其他 乘客和机组人员造成干扰。如果在飞行 过程中,智能行李箱意外启动或出现故 障,可能会导致人员受伤和财产损失。

常州机场安全检查部旅客检查室相 关负责人表示:"我们理解乘客对于便捷 出行的需求,但安全始终是第一位的。 在目前的技术条件和安全标准下,电动 智能行李箱不能登机是为了确保每一位 乘客的生命财产安全。"

道路使用存争议 代步功能待考量

智能行李箱登机受限,那么在地面 道路上,它是否可以作为代步工具使用 呢?记者就此问题进行了调查。

在城市街道,记者发现有少数人使用 智能行李箱代步。然而,这种行为却引发 了不少争议。一方面,从法律角度来看, 目前我国对于智能电动行李箱的属性和 使用范围尚未有明确的规定。如果将智 能行李箱视为电动自行车或滑板车等交 通工具,那么在常州,这些车辆需要进行 登记上牌、佩戴头盔、遵守交通规则等,而 智能行李箱显然无法满足这些要求。

另一方面,从安全角度考虑,智能行 李箱的设计初衷是为了方便携带行李, 其稳定性和制动性能与专业代步工具相 比,存在较大差距,在道路上行驶时,如 遇突发情况,使用者很难及时做出反应, 容易引发交通事故。

一位常州交警告诉记者:"目前,我 们对于智能电动行李箱在道路上的使用 尚无明确执法依据,但从保障交通安全 的角度出发,我们不建议市民使用电动 行李箱代步。如发现这种情况,我们会 对使用者进行劝导。"

也有行业人士提出,智能电动行李 箱的出现虽然为人们的出行提供了一种 新的思路,但在相关法律法规和安全标 准尚未完善的情况下,消费者在购买和 使用时应谨慎考虑。同时,相关部门也 应尽快出台相应的政策和标准,对智能 电动行李箱的生产、销售和使用进行规 范和管理,以保障公众出行安全。

"银发游学"市场蕴含巨大潜力



本报讯(记者 龚励) 随着人们消 费观念的转变和年龄结构的变化,"银 发经济"在我市持续升温,其中,"银发 游学"市场更是异军突起。

今年以来,我市旅行社、老年教育 机构等纷纷瞄准"银发游学"市场,推出 形式多样、内容丰富的游学产品,吸引 老年朋友参与。昨天上午,记者走进兰 陵北路一家旅行社,工作人员正忙碌地 筹备新一期"银发游学"活动。门店负 责人告诉记者:"我们推出的游学线路, 将本地的历史文化景点,如天宁寺、春 秋淹城等与周边城市的著名景区相结 合,同时融入文化学习、手工体验等课 程,让老年人在游玩中学习、在学习中 享受乐趣。"这些游学产品一经推出,便 受到热烈欢迎,报名情况十分火爆。

65岁的退休教师王女士刚刚结 束了为期一周的"银发游学"之旅。她 开心地说:"这次游学不仅让我欣赏到 了美丽的风景,还学到了很多新知识、 结交了不少新朋友,感觉自己的生活 更加充实了。"

"银发游学"市场的快速发展,离 不开城市丰富的文化旅游资源和便捷 的交通网络。作为一座拥有悠久历史 和丰富文化底蕴的城市,我市拥有众

多历史古迹、文化场馆和自然景观,为 "银发游学"提供了得天独厚的条件; 日益完善的交通体系让老年人出行更 加方便快捷,为"银发游学"市场的拓 展奠定了坚实基础。

与此同时,相关政策支持也为"银 发游学"市场发展注入了强大动力。 近年来,我市高度重视老年教育和旅 游市场的发展,出台一系列扶持政策, 鼓励相关企业创新产品和服务,提升 "银发游学"品质和内涵。

为更好满足老年人的需求,各"银 发游学"服务机构在课程设置、行程安 排、安全保障等方面下足了功夫。在 课程设置上,根据老年人的兴趣爱好 和需求,开设了历史文化、书画艺术、 健康养生等课程;在行程安排上,充分 考虑老年人的身体状况,合理安排游 览时间和休息时间;在安全保障方面, 配备专业的医护人员和急救设备,确 保老年人的出行安全。

业内人士分析,随着老年人口的 不断增加和老年人消费观念的转变, "银发游学"市场前景广阔。预计未来 几年,常州"银发游学"市场将继续保 持快速增长态势,成为"银发经济"的 重要增长点。

市贸促会签发原产地证书同比增14%

本报讯(龚励 常贸促) 原产地证 书是货物在进口方享受关税减免的必 备凭证,被誉为国际贸易的"纸黄 金"。今年1月至6月,常州市贸促会 共为企业签发各类原产地证书30974 份,同比增长14%,签证金额27.3亿 美元;签发自由贸易协定(FTA)项下 优惠原产地证书7468份,签证金额 3.3亿美元,出口货物享受自贸伙伴关 税减免1528.4万美元,有效帮助我市 外贸企业降低出口成本,提升产品国 际市场竞争力。

FTA优惠原产地证书量升质 稳。中国高标准自贸区网络持续扩 大,《区域全面经济伙伴关系协定》 (RCEP)对15个成员国全面生效, 我国和厄瓜多尔、尼加拉瓜、塞尔维 亚、新加坡等多国新签或升级了自 贸协定,自贸伙伴不断增加,自贸红 利持续释放。1月至6月,市贸促会 FTA优惠原产地证书签证量和签证 金额分别同比增长28.7%和12.4%, 受惠货物范围包含区域全面经济伙 伴关系、中国一东盟自贸区等16个

先。今年是中韩贸易往来的第32年, 韩优惠证以2754份的签证量位居 FTA证书榜首,同比增长29.2%。

中国一东盟优惠证书签证数量增 幅最大。得益于显著的产业链优势、 强劲的创新动能和有力的政策配套等 因素,中国外贸持续提"质"向"新",与 东盟的产业链供应链合作显示出较强 韧性,产生了积极的外溢和示范效 应。1月至6月,市贸促会中国一东盟 优惠证签证数量同比激增40.7%,增 幅远高于其他协定。

RCEP减税降费扩大出口效应显 著。至今年6月2日,《区域全面经济 伙伴关系协定》对15个签署国全面生 效满一年,关税优惠、通关简化、贸易 投资便利化等政策红利不断释放。1 月至6月,市贸促会共签发RCEP证 书801份,同比增长24.6%,签证金额 2757.7万美元。



今年暑期,常州邮政与天宁区委教育工委、天宁区文化体育和旅游局联合开 展"追寻伟大建党精神 争做新时代好少年"暑期实践活动,鼓励青少年走进红色 场馆,开展"场馆里的思政课"。活动开展以来,上千名学生踊跃参与,进一步提 升了红色教育的实效性和趣味性,在孩子们心中种下了红色的种子。

龚励 孙伊吟图文报道

"头顶时尚"来袭 假发经济崛起



者:"老年人戴的假发款式也从以前单调 的黑色卷发,变成了咖啡色、大波浪等新 潮的发色和发式。"

彩色假发片正流行

不同于中老年消费者,年轻消费者 通常会选择购买假发片来充当刘海或打 造高颅顶造型。

府琛商务广场一家美妆体验馆内,

就有一款挑染假发,这种假发有奶奶灰、 西柚粉、亚麻金等个性十足的颜色。店 员告诉记者:"这种假发通常用于女生做 造型,我们还可以根据顾客的头发长短 进行修剪,把假发往耳后一戴,不经意间 露出来,整个人瞬间就变得时尚起来。"

采访中,不少市民表示,实体店内售 卖的假发虽然可以试戴,但是价格偏高, 所以更倾向于网购假发。记者在线上平

台搜索发现,销售火爆的除了挑染假发 片,还有假马尾、假刘海、高颅顶假发等, 买家秀大多是年轻女性。网友小宁在评 价中写道:"特意网购了好几款假发片, 有卷曲的大马尾,也有俏皮可爱的丸子 头,不去美发店就能在家中改变造型,价 格也比实体店便宜得多。"

私人定制受青睐

记者走访市区多家假发店了解到, 大多数门店都可根据顾客需求定制专属 造型。"从前戴假发像戴帽子一样,很不 自然,一眼就能看出来。要让假发产品 与佩戴者形成协调统一的美感,就需要 进行专业设计。"路桥市场一家假发店的 老板林先生告诉记者,"我们会让顾客先 挑选好假发款式,然后根据他的需求进 行精修或染烫,这个过程是对假发造型 的二次创作,让假发与佩戴者的头面更 加吻合,佩戴效果更加自然。"

私人定制专属款成为消费者更高的 消费追求,促使假发产品的配套服务升 级。林先生表示,只要是在该店购买的 假发,后续均可免费清洗。"我们会将假 发发回原厂,专业发型师会根据假发样 式,进行相应的清洗处理。"林先生建议, 每天佩戴的假发,最好每2个月清洗一 次,消费者应尽量选择去专业假发店打 理假发,以延长产品使用寿命。

社址:新北区龙锦路1590号常州现代传媒中心/邮政编码213022/监督举报电话88066337/投递质量监督电话86602046/本报广告经营许可证号320401419950001/常州报业传媒印务有限公司印刷/地址:常州市新北区天合路111号/零售价2.00元