

国债利率下调难挡投资者购买热情

□本报记者 徐杨

新一轮储蓄国债来了,利率降了,额度少了。8月10日,2024年第五期和第六期储蓄国债(凭证式)正式开售,其中,三年期票面年利率为2.18%,最大发行额度120亿元;五年期票面年利率为2.3%,最大发行额度同样为120亿元。记者了解到,国债利率下调并未挡住投资者购买热情,我市大部分银行国债额度在发行首日就全部售罄。

期收益比较好。”10日一大早就赶去银行网点抢购国债的吴女士道出了不少投资者的的心声。

7月22日,人民银行公布新一期贷款市场报价利率LPR,将1年期LPR、5年期LPR分别下调10个基点至3.35%、3.85%。利率市场化传导机制下,本次政策利率的调降也进一步引发了银行调降存款利率。7月25日,中国工商银行、中国农业银行、中国银行、中国建设银行四大国有银行均下调了人民币存款挂牌利率。这是国有大行今年首次下调人民币存款利率,也是自2022年9月以来的第五次下调——活期存款的年利率从0.2%下调到0.15%,下调了5个基点;定期存款整存整取三个月、半年期、一年期利率均下调10个基点,调整后分别是1.05%、1.25%、1.35%;二年期、三年期、五年期利率分别下调20个基点,调整后的利率分别是1.45%、1.75%、1.8%。此后,20多家银行陆续下调存款利率,降息幅度为5基点—25个基点。

记者了解到,目前,我市大部分银行三年期定期存款利率从1.75%—2.15%不等,五年期定期存款利率从1.8%—2.2%不等,而大额存单不仅一单难求,利率也没有明显优势。此外,保险产品预定利率下调的“靴子”也已落地——根据金融监管总局规定8月2日向行业下发的《关于健全人身保险产品定价机制的通知》,要求自9月1日起,新备案的普通型保险

产品预定利率上限为2.5%;自10月1日起,新备案的分红型保险产品预定利率上限为2%;新备案的万能型保险产品最低保证利率上限为1.5%。

投资者购买热情高涨

虽然储蓄国债的利率下调了,但因其信用等级高、安全性强、保本付息、变现灵活等优势,仍是稳健型投资者争抢的香饽饽。近年来,储蓄国债的认购向来十分火爆,线上额度常被秒杀空,线下额度大多是开售不久即全部售罄。记者从人民银行常州市分行国库科了解到,今年3月—7月,我市投资者共抢购国债超过11.41亿元。而本期国债虽要到银行网点购买,但10日销售首日就被抢购1.2亿元,五年期国债被一抢而空,大多数银行国债额度全部售罄。

“我提前做好国债抢购准备,提前开门,与时间赛跑,成功为65岁的傅女士抢购五年期国债300万元,为39岁的姚先生抢购五年期国债100万元……”工商银行常州分行相关工作人员表示,本次国债抢购热度非常高涨,很多以前没买过国债的投资者都提前来咨询,该行国债额度开售10多分钟就被抢光了。

国债较定存流动性优势明显

“尽管新一期储蓄国债利率有所下

调,但调整后的利率水平还是要明显高于同期限银行定存利率的。虽然少数银行为了吸引客户,推出的三年期特色存款利率高于本期三年期国债的票面利率,但定期存款没有国债靠档计息的优势。”据交通银行武进支行理财经理王中娟介绍,定期存款如果有事要提前支取,那提前支取部分只能按支取日挂牌公告的活期储蓄存款利率和实际存期计付利息。

而国债提前兑付时,利息按投资者实际持有天数及相应的利率档次计付。以此次国债为例,两期国债从购买之日起持有期限不满半年不计付利息,满半年不满1年的按年利率0.35%计付利息,满1年不满2年的按年利率0.65%计付利息,满2年不满3年的按年利率1.67%计付利息;持有第六期国债满3年不满4年的按年利率2.12%计付利息,满4年不满5年的按年利率2.23%计付利息。

“如果客户10万元存了3年定期存款,两年后要取出来,利息约300元,若换成三年期国债,利息就能拿3340元,相差了10倍。本金越多,利息差就越大。像很多生意人资金量大,对资金流动性、安全性要求高,他们也更青睐配置国债。”王中娟表示,储蓄国债的安全性和流动性非常好,在投资者风险偏好仍然较弱的情况下,综合考虑安全性、收益性、流动性特征,储蓄国债仍是投资者的优选。“若抢不到国债,从利率和锁定长期收益方面看,可考虑特色存款。”

活动。“饭点”可通过食堂消费返还、每日签到、会员任务等多种形式获取,如果用户拥有江南农村商业银行借记卡,满足一定条件可提升“星级会员”等级获得更高“饭点”返还比例。同时,“江南智餐”小程序还引入江南好生活、京东、麦德龙等平台,用户可用“饭点”在各类平台购买商品快速到家。此外,为增加趣味性,小程序内定期开展“期期抽”活动,用“饭点”参与有机会获得各类精美礼品。

支持实体经济、服务小微企业方面的责任担当。

中行常州武进支行相关负责人表示,该行将继续秉承“以客户为中心”的服务理念,不断探索金融创新,优化服务模式,进一步加深与小微企业、民营企业的合作纽带,为更多优质企业的蓬勃发展贡献“中行智慧”与“中行力量”。

江苏银行常州分行 推动“两新”政策落地见效

本报讯(储冠 苏银轩)近日,江苏银行常州分行积极响应相关决策部署,为辖内小微企业发放“设备担”贷款,以促进投资扩产,驱动制造升级,实现了金融“活水”的精准“滴灌”与高效“滋养”。

今年以来,“两新”政策持续升温加码。为更大力度支持中小微企业设备更新,破解企业购置、更新、改造生产设备过程中的贷款难问题,江苏省财政厅日前会同省委金融办印发《关于进一步支持设备更新改造的通知》,将支持对象范围由省内中小微制造企业扩大到省内所有中小微企业,其符合条件的设备购置更新改造贷款担保业务均可按规定享受“设备担”政策。

江苏某动力科技有限公司就是受益企业之一。该公司成立于2010年,主要生产行星滚柱丝杠,产品广泛应用于新能源汽车、机器人自动化等高新技术产业。多年来,企业在研发上已经耗资千万元,但要实现产品量产仍需大量资金采购新型磨床设备。然而,苦于没有合适的抵押担保措施,企业遭遇了资金瓶颈,发展受阻。

获悉情况后,江苏银行常州分行迅速响应,即刻组织专业团队,安排专人对接,开展上门服务,致力于为企业量身定制融资解决方案。最终,该行与江苏常州高新信用融资担保有限公司通

力合作,开辟行内绿色通道,仅用4天时间,就成功为企业发放950万元“设备担”贷款,并通过“设备担”补贴减免了企业80%的担保费用。“江苏银行的服务真是既专业又高效,大幅减轻了企业的负担。我们用这笔专项贷款购买数控外螺纹磨床后,预计将增加产值约5000万元。”企业负责人感谢地说。

既是“雪中送炭”,又是“量身定制”,该笔“设备担”贷款的发放成为江苏银行常州分行助力小微企业在本地留得住、扎下根的一抹亮丽缩影。根据《通知》要求,江苏银行将与省信保集团等省属金融机构携手,加速研究推出银担合作专项产品,探索“见贷即担”“见担速贷”模式,做到能贷尽贷、能担尽担,打通政策落实的“最后一公里”。

“围绕做好金融‘五篇大文章’和服务新质生产力发展不断发力,完善机制建设,创新产品供给,延伸服务触角,做好高质量发展‘加法’。”江苏银行常州分行相关负责人表示,一直以来,该行始终牢记金融工作的政治性、人民性,践行金融为民、金融利民、金融惠民、金融便民之责任,未来将继续守正创新、真抓实干,在助力企业发展、补齐民生短板等诸多领域发挥积极作用,为全市大力实施“532”发展战略、加快构建“1028”现代化产业体系提供有力支撑。

邮储银行溧阳市支行 强化资源对接 助力乡村振兴



本报讯(储冠 邮储宣)近日,邮储银行溧阳市支行党支部与江苏天目湖(集团)公司党总支开展党建共建暨“携手共建 合力前行 为乡村振兴助力”主题党日活动,以深化党建合作新格局,促进党建与业务发展深度融合。

活动选址于溧阳、宜兴交界处的百家塘村,该村是溧阳第一孝“淑孝”发源地,先后获评江苏省文明村、江苏省特色田园乡村。活动中,双方现场签订党建

共建协议,并就今后党建引领下的业务合作新路径、赋能地方发展新策略进行深入探讨。随后,党员代表们实地探访百家塘村,亲身体验其特色产业魅力与乡村振兴建设成就,交流乡村振兴的实践经验与未来规划。

邮储银行溧阳市支行相关负责人表示,该行将以此次合作为契机,强化资源对接,创新服务模式,不断提升服务乡村、服务群众的能力与水平,为地方经济社会的高质量发展贡献力量。

江南农村商业银行 研发“江南智餐” 打造智慧食堂

农村商业银行减轻企事业单位食堂管理成本和难度,独立研发“江南智餐”产品,免费为企事业单位提供智能机具,上门协助安装、调试系统,确保食堂高效稳定运行。在帮传统食堂解决管理、结算中

的痛点难点,助力员工高效用餐外,通过“江南智餐”小程序消费返还“饭点”等多种形式,为用餐职工送去各项福利权益。

据介绍,该行设置了“星级会员”权益体系,围绕“饭点”开展各类“会员攒饭点”

中国银行常州武进支行 高效投放贷款 助企稳健发展

资质在业界树立标杆。面对企业在新项目方面的资金需求,中行常州武进支行迅速响应,依托双方长期建立的

合作基础,精准施策,高效审批,成功投放1亿元贷款,为企业项目的顺利推进提供资金保障,展现了国有大行在

人保财险武进支公司 慰问送温暖 关怀暖人心 阳光人寿常州中支 高效完成150万元身故理赔

触动,表示将自觉发扬革命传统,内化于心,外化于行,以忠诚、担当、奉献的姿态,赓续红色精神。慰问过程中,工作人员与老人家属促膝长谈,细致询问其健康状况、家庭近况及所需帮助,并对其生活护理技能进行指导。

人保财险武进支公司相关负责人表示,将持续发挥政策优势,敢于奉献,勇于担当,用心用情为退役军人办实事、解难题,进一步提升获得感、幸福感、荣誉感,以实际行动营造尊崇军人的良好氛围。

本报讯(徐杨 周元)近日,阳光人寿常州中支完成一起身故理赔案件,赔付金额150万元,优质的理赔服务获得客户家属的认可。

据了解,“80后”客户陈先生于2021年为自己投保了《阳光人寿阳光橙定期寿险》(阳光人寿真i保B款定期寿险),保额累计150万元。今年6月,正值壮年的陈先生不幸离世,其家属于7月29日临柜申请理赔。

对此,阳光人寿常州中支理赔人

迅速响应,以高效、专业的态度,开展了调查核实工作。7月31日,阳光人寿作出理赔决定,向陈先生的家人赔付保险金150万元。收到理赔款后,客户家属对工作人员表示感谢,也对阳光的高效理赔给予了充分的肯定。

阳光人寿常州中支相关负责人表示,将继续秉承“一切为了客户”的核心价值追求,为客户带去专业、高效的理赔体验,让每一位客户都能感受到阳光般的温暖与关怀。

兴银理财 XINGYIN WEALTH MANAGEMENT 一份托付 全意为您

主投债权类资产 配置非标资产 少量权益配置

稳利恒盈增利 10号12个月A

产品登记编码: Z7002023001377

产品类型:公募 开放式 固定收益类 非保本浮动收益 净值型
“固定收益类”仅为产品类型,并非指收益固定或保本,不构成任何收益承诺。

投资周期:12个月 起购金额:1元

业绩比较基准(年化):2.10%—3.50%

业绩比较基准的说明:根据本产品各类资产的拟投资比例、资产信用利差、久期敞口以及流动性溢价,结合当前宏观环境和各类资产价格所处的位置,参考历史经验和回溯结果,设定业绩比较基准。该产品为净值型产品,业绩比较基准不是预期收益率,不代表产品的未来表现和实际收益,不构成对产品收益的承诺。

风险提示:本产品管理人兴银理财,兴业银行为代销机构,不承担产品的投资、兑付和风险管理责任,一切产品要素和交易规则均以产品说明书等法律文件为准。理财产品过往业绩不代表其未来表现,不等于理财产品实际收益,投资须谨慎。理财非存款,产品有风险,投资须谨慎。

兴业银行常州分行各营业网点联系电话:
营业部: 88810066 武进支行: 89803393 钟楼支行: 86878125
新北支行: 81161886 溧阳支行: 80991688 天宁支行: 80583588
金坛支行: 82686555 经开区支行: 83200056

江苏银行 BANK OF JIANGSU 常州分行

存款、理财,到江苏银行

安赢宝(额度有限) 智慧存款, 保本付息

期限	起购金额	利率
3年	5万元起	2.30%

定期存款 保本付息, 多种期限, 可提前支取, 可开存款证明

期限	起购金额	利率
3年	1万元起	2.15%
2年	1万元起	1.95%
1年	1万元起	1.85%

享赢宝(外币定期存款) 保本付息, 可提前支取, 可开存款证明

期限	起购金额	利率
1年	1万美元起	4.70%
6个月	1万美元起	4.80%
3个月	1万美元起	4.95%
1个月	1万美元起	5.05%

优选代销理财

/ 代销苏银理财 / ——连续8年蝉联资管标准综合理财能力城商系理财机构第一

产品名称	起购金额	产品期限	业绩比较基准	风险等级
启源现金6号A	0.01元	每日开放	2.35% 近7日年化收益率(截至2024年8月1日)	中低风险
恒源1年定开A	100元	每年开放	3.99% 成立以来年化收益率(截至2024年8月1日)	中低风险
恒源封闭债权12月A	1元	373天	2.90%	中低风险
融达1号-6月A款	1元	182天	3.00%	中低风险

*风险提示: 理财产品的过往业绩不代表其未来表现, 不等于理财产品实际收益, 不构成对产品收益的承诺, 投资须谨慎。图中所示理财产品由理财公司发行与管理, 江苏银行作为代销机构不承担产品的投资、兑付和风险管理责任, 所有产品要素及交易规则均以产品说明书等理财产品销售文件内容为准。理财非存款, 产品有风险, 投资须谨慎!

交好运 “币” 有惊喜!

数字人民币 支付结算更优惠

生活有优惠 浪漫不打折

数字人民币 e-CNY | 交通银行 BANK OF COMMUNICATIONS