

疾病意外、校内校外均可赔

如何配置开学第一“险”?

□本报记者 徐杨

“各位家长学平险都买了吗?”“学平险学校不统一买吗?”“学平险怎么买,大家有啥好建议?”……最近,我市各个新生家长群里都在讨论学平险的话题。而上周一则“湖北一中学不买保险不能入学”的热搜更让被称为开学第一“险”的学平险引起全国热议。

事实上,学平险作为学生的专属保障,具有保费较低、保障范围较广的特点,已成为多数家庭的“开学必备”。

“中小学生在日常活动中,容易受到各种意外伤害,时常也会发生各类疾病,学平险的这些常见责任可以基本满足一般家庭对孩子的基本保障需求。”据汇丰保险代理公司高级业务经理谈祥娟介绍,学平险属于交一年、保一年的短期险,涵盖幼儿园小朋友和在校群体,投保费用在几十元至几百元不等,具体的针对人群和保障内容则有所区别,通常会承担身故、伤残、意外医疗费用补偿及疾病类医疗费用补偿等责任。

“八九月是学平险的投保高峰期,才刚开学一周,我们这边有个学校的两个学生出险了,一个是因为体育课受伤,另一个是因为急性中耳炎。”新华保险常州中支团体业务部负责人苏传霞告诉记者,公司为3-30周岁的在校学生制定了三款学平险产品计划,相较于普通意外险产品,同等保障范围内,学平险保费便宜近一半。“去年2月,一个客户的孩子走楼梯摔倒扭伤右膝住院治疗,由于他没给孩子缴医保,5万多元医疗费全部自费。好在他给孩子买了学平险,含意外医疗保额4000元,住院医疗保额30000元,来公司理赔的第二天就收到理赔款33228.62元,该客户由衷地感叹,没想到100多元的学平险竟帮上了大忙。”

“2022年7月,学生小马遭遇交通事故,送往医院抢救但因伤势过重不幸身故,抢救期间共花费医药费223285.36元。我在收到报案申请后,为其赔付身故意外保险金10万元,后续包括抢救等其他费用共计142300

元。”中国太保寿险常州分公司工作人员杜健告诉记者,学平险保障范围越来越广,像猫抓狗咬之类的特定意外门急诊的医疗费用也在保障责任内。“小陈在家中与小狗玩耍时被狗抓伤,去医院治疗花费1220元。家人直接通过太平洋寿险公众号申请理赔,立即获得1000元赔付。”

同时,有些学平险不仅保“意外”还保“疾病”。“小张前年暑假身体不适,经检查确诊为肺炎,后前往上海市儿童医院进一步就医。客户在整个治疗期间共花费约10万元,我在收到理赔资料后,为其赔付了疾病住院医疗全部保额共计40000元。”据杜健介绍,该公司学平险就集合意外伤害(身故/伤残),意外门急诊,意外住院补贴,疾病身故/全残,疾病住院医疗费用,特定意外门急诊(猫抓狗咬),特定疾病门急诊(恶性肿瘤一重度”、“重型再生障碍性贫血”或“严重慢性肾衰竭”)等医疗费用的保障责任,基本涵盖了中小学生学习、生活可能遇到的方方面面的突发状况。

此外,学平险的保障范围不仅仅局限于学校。“孩子在上放学路上遇到的风险,周末假期外出游玩出现意外,也可通过学平险给孩子理赔。”平安产险常州中心支公司相关业务经理告诉记者,客户赵女士7岁的儿子在小区玩耍过程中不慎夹到右手拇指,当场严重出血,送医院治疗后痊愈。赵女士想起给孩子投保过该公司的学平险,及时报案理赔,经保险公司认定后,获得5000元的赔偿金。

看清保障范围按需选择

学校建议买,家长自愿购

作为一种针对在校学生的保险产品,早期“学平险”属于强制投保的险种。“我们小时候每年9月开学后都会拿一张粉红色的单子回家给家长签字,就是告知要给孩子带100元交保费。当时也没人注意保险内容,再加上大多数学生都没出过险,一直是笔“糊涂账”,其实就是由学校统一购买的学平险。”身为“80后”的吴女士回忆道。

2015年,国家发布《关于2015年规范教育收费治理教育乱收费工作的实施意见》,明确指出严禁各级各类学校代收商业保险费,不得允许保险公司进校设点推销、销售商业保险。此后,学平险转为自愿投保。

“有的老师会提醒家长购买学平险,我们没有特别提,但是在申请参加学校课后服务的单子上,有一项‘意外险情况’,需要填写孩子在何时购买了哪家公司的什么保险。”孩子刚升四年级的王先生表示,自己每年都是填单子时才想起来要购买学平险。

疾病意外、校内校外均可赔付

最近,与一位文化界前辈聊天,让我体会到了一种大隐隐于市的魏晋风度。果然,不识庐山真面目,只缘身在此山中。在常州这么多年,常有人问我是否后悔放弃上海的编制及各种大城市专有“福利”云云。我以前觉得,从经济学的角度很难讲清楚个中利弊,而这位前辈的一席谈,却令人醍醐灌顶。

这位前辈一直居住在与其收入、社会地位严重不匹配的“老破小”小区,可能年龄比我年龄还大;但另一方面,相比同龄人,他喜欢高品质生活,足迹踏遍全球,往来无白丁,精神世界无比丰富,含饴弄孙的退休生活也无比充实;看似没有享受房产红利,却无债一身轻,且将用于买房的钱花在了提升生活质量和培育后代方面。我最佩服前辈的一点,则是他不为外物所役的心态。在这位前辈看来,字画也好、房产也罢,都是“死物”——没有什么是非要持有的。

对“资产”祛魅

张琛

大道至简,足以穿透任何周期。

近年来房价普跌。但在5年前,或者说在2000-2020年长达20年的时间内,至少江浙沪一带的房价是普涨的。我刚回常的一些年内,常有常州的朋友郁闷地表示:“当初常州与上海的房价相差不多,我们踮一踮脚也能买。结果,现在和上海的同龄人财富差距这么大,以后要把常州的房产置换到大城市都换不起。”

后来,又有一个观点非常流行,大致为“逃离北上广后又回来了”系列。我试着分解一下其中的逻辑:持有这一观点的人们认为,只有大城市才有绝对的高薪岗位,虽然房价贵,但大城市的房子是资产,不是消费品;第一代在大城市扎根固然辛苦,但至少下一代就是某地土著了;如果回了老家,下一代还要再去大城市受二茬罪,那个时候差距更大更赶不上了……

当然,随着近年来房价普跌,大城市总

价高,一样的跌幅损失的绝对值更大;大城市房子被很多人视为资产,投资者也多,一旦下跌,更容易形成抛盘踩踏。大家的对比总算没有以前普涨阶段那么强烈了。

但我觉得,这一套理论最大的逻辑漏洞在于,我们为什么要去大城市,以及我们的下一代为什么也要去大城市?大家向往大城市的本质在于向往大城市的高收入高福利高质量等,而不是为了大城市本身。极端一点说,如果有钱多事少离家近的工作,为啥要背井离乡多苦硬吃呢?假设上海与常州的平均收入相差3倍,但上海的房价在下跌前是常州均价的5倍。也就是说,在常州200-300万元的总价足以住一套临近地铁、人车分流、板楼结构、地理位置不错的房子了,而在上海要买类似品质的房子,千万总价起步很正常。问题是,常州月薪1万元的工作,是否能等价置换成上海月薪3-5万元的工作呢?再引

面对众多的学平险产品,家长要如何选择呢?太平洋产险天宁支公司团客业务部团队长韩丹建议,应根据孩子的实际情况,充分了解产品的保障范围、条款细节、保险公司的信誉和理赔服务、价格与性价比等因素,综合评估产品,尽量选择保障范围较广、报销比例较高、免赔额较低的产品。

“有的学平险为了降低成本,没有提供疾病住院额度,只有意外门诊额度,这类产品的实用性就大打折扣了。”韩丹表示,学平险的疾病保障主要针对因疾病住院产生的费用进行报销。家长需了解保险对于不同疾病的报销规定,以及是否有等待期等限制条件。大部分学平险的住院医疗保障部分的免赔额比较低,普通疾病住院也能报销,不限制疾病种类比较实用。

此外,不少学平险还包含了个性化保障和增值服务。如一些保费较高的升级版学平险会附加特定意外伤害医疗费用,包含特定狂犬病疫苗接种医疗、微创美容缝合医疗、创伤性牙齿修复医疗、特定牙齿缺损定额给付等,并提供牙齿涂氟、私人医生、心理咨询、钙盐检测服务、上门护理等增值服务。

“家长应根据孩子实际按需选择,不要因为没出过险,存在‘断缴’的心理,也不要一味希望拉高保额。”平安产险常州中心支公司建议,挑选的学平险要包含意外身故/伤残、意外伤害医疗、意外和疾病住院、疾病身故这4项保障,若有重疾责任更好;其次,保障额度不能低,意外/住院医疗保额至少1万元以上;此外,要关注免赔条款,尽量选择免赔额低,赔付比例高的产品。

申一下,假设在上海赚百万年薪,生活质量真的比常州的30万年薪高吗?

高收入必须转换为实质性的高购买力才有意义。如果收入高了,物价也高了,等于消掉了高收入的优势。从经济学原理来说,购买力的一部分是购买可运输和可贸易的产品,比如手机、电脑、电视等,这时候,绝对收入高是有优势的。而另一部分的购买力,是购买不可运输和不可贸易的服务,比如钟点工、按摩师等。这时候,比的是相对收入。以上海和东京作对比,东京中产的收入是上海中产的2倍,但东京上门装空调需要1000元人民币,上海只需要200元。那么,这个装空调的服务,反而是东京比上海贵2.5倍。置换成上海和常州作对比,虽然两地的人工服务价格差距没这么大,但由于房价的差距,同样年入30万元,我相信,常州的生活质量远高于上海。

“嗜欲深者天机浅”,而嗜欲浅者,早就看透了各种财富幻象的本质;在黄金年龄享受高品质的生活,远比年老体衰时账户上一堆冰冷的数字或身边一堆冰冷的砖头有价值得多。

江南农村商业银行遥观支行 开展整治拒收现金宣传活动

本报讯(徐杨 顾文雯)近日,江南农村商业银行遥观支行组织员工积极开展整治拒收现金宣传活动,旨在维护人民币流通秩序,保障公众使用现金的权益,打造和谐现金流通环境。

“人民币是我国法定货币,在市场经济中承担着交易媒介、价值尺度、贮藏手段等多重功能。任何单位和个人都应尊重和维护人民币的法定地位,禁止拒收人民币是维护经济秩序和消费者权益的重要体现。任何单位和个人不得拒收现金。”活动中,该行工作人员以厅堂为主要场地,详细介绍了现金收付主体规范、现金收付服务主体规范、现金收付生态规范。

此外,该行还向客户发放了“零钱包”,用于满足公众零钱兑换和经营主体备付找零的需求。

人保财险常州市分公司赞助“村BA” 释放乡村新活力



本报讯(储冠 人保轩)近日,常州市“PICC中国人民保险”杯第二届篮球联赛(村BA)圆满收官。在20天赛程里,来自常州各村的16支球队展开40场精彩对决,并通过抖音、公众号、视频号等多平台直播,吸引超万人在线观看。

面对市民的热情咨询,人保工作人员耐心解答,并详细介绍农业保险等特色产品,赢得广泛好评。

此次“PICC中国人民保险”杯篮球联赛在展现新时代农民风采的同时,也彰显了人保财险常州市分公司在服务地方经济上的责任担当。该公司相关负责人表示,将以此为新的起点,持续深耕乡村市场,充分发挥专业优势,为推动乡村全面振兴注入更多人保力量。

太平洋健康险 助力儿童罕见病再行动

本报讯(徐杨 王婷)近日,由太平洋健康险、上海宋庆龄基金会等单位主办的儿童罕见病义诊活动暨“小蓝花”慈善捐赠仪式落下帷幕。

此次活动现场还正式启动了2024年度“小蓝花”罕见病公益项目。据介绍,为了发动社会大众更好地参与公益,“小蓝花”创新探索互联网助力模式,连续两年在国际罕见病日发起“送你一朵小蓝花”线上公益义诊活动,在六一儿童节发起“捕梦网”计划和“与爱童行,让罕见被看见”等活动。2024年,“小蓝花”将继续联动各方资源、发挥专业优势,为孩子们提供更加精准、有效的帮助。

据了解,太平洋健康险与上海宋庆龄基金会于2022年联合发起了“小蓝花”儿童罕见病关爱公益项目,至今已开展一年有余,为数千名罕见病儿童带去了实实在在的帮助。早在去年7月,“小蓝花”于上海儿童医学中心举办了“爱不罕见 益起向前”义诊活动,今年是“小蓝花”助力线下义诊活动的第二年。活动现场汇聚了来自多个医疗科室的专家,为罕见病儿童进行耐心诊断并给予个性化的治疗建议和日常养护指导;此外,由上海市残疾人联合会带来视力残

中国人民银行 | 交通银行 | 常州分行

存款保险 为您的存款保驾护航

1.什么是存款保险?
存款保险又称存款保障,是指国家通过立法的形式,对公众的存款提供明确的法律保障,保障公众存款安全。

2.保障范围有哪些?
根据《存款保险条例》,存款保险覆盖在我国境内设立的吸收存款的银行业金融机构,包括商业银行、农村合作银行、农村信用合作社等。被保险存款包括参加存款保险的金融机构吸收的人民币存款和外币存款。需要注意的是,理财、基金等投资类产品不在保障范围之内。

3.保障程度有多高?
存款保险对存款人的存款安全提供充分保障。根据《存款保险条例》,在规定情形下,同一存款人在同一家机构的存款本息合计金额在人民币50万元以内,存款保险实行全额赔付。超出最高偿付限额的部分,依法从投保机构清算财产中受偿。

4.保障资金来源是什么?
存款保险作为国家金融安全网的一部分,其资金主要来源于参加存款保险的金融机构,存款人无需缴纳任何费用。

5.什么情况下进行偿付?
根据《存款保险条例》,当出现下列情形时,存款人有权要求存款保险基金管理机构和投保机构使用存款保险基金偿付被保险存款:存款保险基金管理机构担任投保机构的接管组织;存款保险基金管理机构实施被撤销投保机构的清算;人民法院裁定受理对投保机构的破产申请;经国务院批准的其他情形。

6.如何判断您在某家金融机构的存款是否受到保障?
目前,参加存款保险的金融机构均在营业网点入口处显著位置展示存款保险标识。中国人民银行官方网站定期公布《参加存款保险的金融机构名单》,供公众查询。

存款保险 DEPOSIT INSURANCE

兴银理财 兴业银行代销

恒稳致远 纯盈进益

稳利恒盈封闭2年2024年 327期(纯盈颐养款)A

销售代码: 9N24327A
代销机构: R2
风险评级: R2

产品登记编码: Z7002024000630

产品类型: 公募 封闭式 固定收益类 非保本浮动收益 净值型
**固定收益类“仅为产品类型,并非指收益固定或保本,不构成任何收益承诺。”

产品期限: 774天 起购金额: 1元
认购期: 2024年9月5日—2024年9月12日

业绩比较基准(年化): 3.00%

业绩比较基准的说明: 根据本产品各类资产的拟投资比例、资产信用利差、久期敞口以及流动性溢价,结合当前宏观环境和各类资产价格所处的位置,参考历史经验和回溯结果,设定业绩基准。

风险提示: 本产品管理人为兴银理财,兴业银行为代销机构,不承担产品的投资、兑付和风险管理责任,一切产品要素和交易规则均以产品说明书等法律文件为准。该产品为净值型产品,业绩比较基准不是预期收益率,不代表产品的未来表现和实际收益,不构成对产品收益的承诺。理财产品过往业绩不代表其未来表现,不等于理财产品实际收益,投资须谨慎。

理财非存款,产品有风险,投资须谨慎。

兴业银行常州分行各营业网点联系电话: 营业部: 88810066 武进支行: 89803393 钟楼支行: 86878125 新北支行: 81161886
溧阳支行: 80991688 天宁支行: 80583588 金坛支行: 82686555 经开区支行: 83200056

江苏银行 | 919 财富节

第四届 919 财富节

存款、理财,到江苏银行

安赢宝(额度有限) 智慧存款,保本保息

期限	起购金额	利率
3年	5万元起	2.30%

*以办理时网点实际执行利率为准。

定期存款 保本保息,多种期限,可提前支取,可开存款证明

期限	起购金额	利率
3年	1万元起	2.15%
2年	1万元起	1.95%
1年	1万元起	1.85%

*以办理时网点实际执行利率为准。

享赢宝(外币定期存款) 保本保息,可提前支取,可开存款证明

(发售时间: 8月31日至9月13日)

期限	起购金额	利率
1年	1万美元起	4.50%
6个月	1万美元起	4.60%
3个月	1万美元起	4.75%
1个月	1万美元起	4.85%

*汇率波动有风险,资产配置需谨慎。*发行期内如遇利率调整则提前终止发行。

优选代销理财

/ 代销苏银理财 / 连续8年蝉联普益标准综合理财能力城商系理财机构第一

产品名称	起购金额	产品期限	业绩比较基准	风险等级	
现金4号	0.01元	每日开放	近7日年化收益率(截至2024/8/29)	2.16%	低风险
恒源1年定开A	100元	每年开放	成立以来年化收益率(截至2024/8/22)	3.76%	中低风险
恒源封闭债权12月A	1元	373天		2.90%	中低风险
融达1号-6月A款	1元	182天		3.00%	中低风险

*风险提示: 理财产品的过往业绩不代表其未来表现,不等于理财产品实际收益,不构成对产品收益的承诺,投资须谨慎。图中所示理财产品由理财公司发行与管理,江苏银行作为代销机构不承担产品的投资、兑付和风险管理责任。所有产品要素及交易规则以产品说明书等理财产品销售文件内容为准。理财非存款,产品有风险,投资须谨慎!