

江苏银行常州分行坚持“苏银融党建”引领

“两员”齐上阵 争当“三好生”

□本报记者 储冠 通讯员 苏银轩

正行向善,勇立潮头;敢为善为,奋勇争先。

在“苏银融党建”品牌引领下,江苏银行常州分行聚焦“两员”队伍建设,于关键领域部署金融网格员,于民生一线选派金融驻村专员,激励全行上下坚定理想信念,在全市推进“532”发展战略、建设“新能源之都”的征程中挺膺担当,以争做“三好生”的昂扬姿态,擦亮党建“红”底色,筑牢发展“硬”基石。

居民的“好邻居”

“刘阿姨,您好!我是金融网格员蒋舒迪,以后社区有什么金融和服务方面的事,都可以找我。”

“那太好了,我这手机银行上的字太小了,总是看不清,麻烦帮我瞧瞧。”几句简短的对话拉近了江苏银行常州兰陵支行蒋舒迪与市民刘梅娣的距离。不一会儿,她就指导刘梅娣完成了手机银行“关爱版”模式切换,还顺势讲解了一些常用的金融知识。

65岁的刘梅娣居住在常州工人新村,自今年4月起,她发现小区活动室每逢周二都特别热闹——开展“端午香囊DIY”“非遗竹编小船DIY”等主题活动,为老年人提供社保卡更换、养老金咨询等金融服务,开设反诈反诈、存款保险等知识讲堂……“后来一打听,说是江苏银行在这儿打造了个‘幸福工坊’党群服务点,普及金融知识的同时,还能丰富我们的日常生活,真正和居民打成一片了。”刘梅娣感慨地说。



同样感受到江苏银行“两员”队伍温暖的,还有73岁的张桂英。张桂英家住牛塘镇青云村,前段时间,她的老伴因腿脚不便,无法前往银行网点修改存折密码。该行金融驻村专员得知情况后,迅速安排上门服务,让老人感动不已,“特别专业,也特别细心,一想到江苏银行的服务,我这心里就暖暖的。”

商户的“好伙伴”

践行为民初心,守护美好生活,江苏银行常州分行充分发挥党支部战斗堡垒作用,通过长期、持续地开展多样化金融服务,建立“关系网”,精耕“责任田”,不断激发“两员”队伍志气、底气、地气,把实实在在的金融服务送到

客户心坎上。周末,银河湾电脑数码城人声鼎沸,李老板的店铺尤为繁忙,数十年如一日的坚守,让他的生意蒸蒸日上。当江苏银行常州分行的金融网格员第一次“扫街”进店时,李老板的态度是有些拒绝的,“资金可以周转开,也没啥急用钱的地方,当时觉得没有合作的必要。”

虽吃了“闭门羹”,该行工作人员争做办实事的“排头兵”、开新局的“领头雁”,持续按需回访,进一步提升金融服务的精准度与满意度。在几个月后的一次走访中,李老板的态度发生了转变,“想扩大一下店面规模,进货时面临资金缺口,一下子就想到江苏银行了。”急客户之所急,该行第一时间为其量身定制金融方案,解其燃眉

之急。如今,门店与网店经营“双管齐下”,李老板的生意日益壮大,成为该行坚持“党建+金融”模式、做优小微普惠服务的生动实践。

企业的“好帮手”

助力实体经济高质量发展,是塑造发展新动能、建设现代化产业体系的现实需要,也是金融机构责无旁贷的重要使命。为将网格化、精细化服务落到实处,江苏银行常州分行不断夯实联建基础,推动服务下沉,通过构建“政银企”共融生态,打造全流程服务链条,精准把握“细微脉络”,贴近性、针对性满足企业各阶段金融需求。

值得一提的是,在重点园区、重要乡镇,该行全方位延伸党建辐射触角,大力推广“金融网格员”“金融驻村专员”模式,由辖内网点的优秀党员、青年团员带头,积极组建金融志愿服务队,深入一线开展金融政策宣传、企业需求调查、金融服务优化,做到“企业吹哨、专员报到、无事不扰”,真正将“企业所需”与“金融所能”相结合,打通了金融服务的“最后一公里”。今年以来,常州分行“两员”队伍建设颇具成效,服务社区43个,服务小微企业6000余户。

“两员”是细胞,支部是肌体,细胞活而肌体壮,肌体壮则万事兴。江苏银行常州分行将不断践行金融工作的政治性、人民性,以“两员”队伍建设为重要抓手,切实发挥金融“发展一片区域、服务一批企业、带动一群百姓”的服务内涵,为本地经济高质量发展注入强劲动能。

江南农村商业银行

成功拦截可疑资金转账

本报讯(徐杨 李如意 刘志涛)近日,江南农村商业银行靖江支行成功拦截50余万元可疑资金转账,经警方核实确认为涉案资金。

事发当天,一位中年男子前往该支行VTM进行转账汇款,三笔转账金额较大,交易对象均不相同,引起了大堂经理的警惕。随后大堂经理询问客户交易方的信息及转账用途,客户神色紧张,催促尽快转出。大堂经理敏锐察觉到情况反常,便引导客户至柜面进一步核实。网点查询流水后发现客户此前交易均为小额转账,当日通过POS刷单入账一笔90多万元的大额资金后,立马

要分三笔转出,且交易对象均不相同。

经询问,客户声称自己经朋友介绍至靖江某旅行社,自己担任法人,该笔款项为“老板”转入的旅游团费用。在柜面进行尽职调查期间,客户提供了等情况,判断该客户确实为个人,且合同内容极不合理,有伪造嫌疑,工作人员判断该笔资金可疑,便立即拨打110报警。

警方到达后询问了该客户的交易流水等情况,判断该客户确实可疑,将其带至派出所进一步调查,最终确定该客户涉嫌违反犯罪活动。目前,案件尚在进一步调查中。

南京银行常州分行

开展“消防宣传月”活动

本报讯(储冠 陈宏)11月20日,南京银行常州分行成功举办“消防宣传月”主题教育活动。

本次活动包含两大环节,首先由武进区消防救援大队的资深专家为该行员工讲授常见火灾类型和预防要点,并通过播放火灾事故案例进行警示教育。紧接着,该行在办公大楼模拟突发火情,开展紧急逃生与灭火演练。监控中心启动消防广播后,该行各部门安全员迅速行动,引导人员通过紧急通道安全撤

离,该行主要负责人亲身示范灭火实操,其他员工、保安队员及义务消防队也积极投入,全员迅速响应、高效有序,身体力行倡导“全民消防生命至上”的安全理念。

通过此次“消防宣传月”主题教育活动,南京银行常州分行进一步增强了员工的防火安全意识,有效提升了他们在紧急情况下的自救互救能力,实现理论与实践的紧密结合,推动安全与发展的和谐并进。

工行常州钟楼支行

深化线上线下融合服务

本报讯(工管)近日,工行常州钟楼支行联合钟楼区数据局,试点开办企业“一窗受理、一套材料、一次采集、一网通办、一窗领取”云服务模式,并成功落地钟楼区首家云政务便民服务站,以全面提升对实体经济的服务能力和水平,进一步优化开办企业“一件事一次办”,深化线上线下融合服务。

据悉,工行钟楼支行在获悉云政

务服务站计划后,立即组织相关人员与钟楼区数据局进行对接,制定了详细实施方案。在工行常州分行的大力支持下,钟楼支行持续跟进,凭借过硬的软硬件实力和高效的办事效率,最终成功落地钟楼区首家“云政务”便民服务站。企业通过“云政务”可在工行网点进行注册登记、开户,在丰富银行潜力客户的同时,进一步优化为企服务的营商环境。

广发银行推出“广发车e贷”

个人支付首付款后,部分或全部剩余的本金可作为车贷尾款,在一定期限内可先还息后还本,有效减轻月供压力。

近年来,广发银行加速布局新能源汽车金融服务领域,积极开展

个人汽车消费贷款及信用卡分期两类模式的汽车消费金融业务,打造全流程数字化、全线上无纸化的智能营销解决方案,累计放款约160亿元,为汽车消费者提供便捷、高效、可靠的绿色金融服务。针对新

能源汽车直营模式,“广发车e贷”以API对接的方式,“总对总”接入厂商系统,用户在汽车应用程序即可完成新车选配、在线订购、贷款办理等一站式购车服务。此外,还推出具有线上收单、即时出账等功能的B端和C端小程序,直接满足合作经销商和个人客户自主申请贷款需求。

阳光助业 与您共同成长

中国光大银行房抵快贷

助力小微企业成长

要创业,来光大

★金额高:贷款金额最高达1000万
★期限长:贷款期限最长达10年
★用途广:授信循环使用,还款方式多样,随借随还
★产品详细及业务办理请咨询光大银行营业网点

95595 www.cebbank.com

咨询电话: 89990031(分行营业部) 89801608(武进支行) 69800977(新北支行)
88658226(天津支行) 85580259(钟楼支行) 82689595(金坛支行)
80950009(溧阳支行) 85782178(经济开发区支行) 83989553(薛家社区支行)
85252615(金色新城社区支行) 85252273(湖塘社区支行) 85510586(聚博花园社区支行)
80956500(溧阳罗湾路社区支行)

上海银行

消费焕新季 上银特给“利”

即日起至2024/12/31

一信义贷一

年化利率(单利) 3.2%—13.0%

用券后最低可享 **2.82%**

活动内容: *活动期内,新授信客户可获得88折利率券,绑定上海银行借记卡还款,可额外获赠88折利率券。我行房贷客户、优享客户(以我行认定为标准)用券后最低可享2.82%。
*特别好礼是我行落实政府促消费政策、推动消费品以旧换新,加大定价优惠力度的专属信贷政策。

温馨提示: 产品仅限于个人消费,不得违规用于房地产、投资、经营类用途以及上海银行限定的其他用途。该产品未与任何中介机构合作,除利息外不收取任何手续费。授信结果以我行最终审核为准。

股票代码: 601229 24小时客户服务热线: 95594 官方网站: www.bosc.cn

要消费 到建行

龙卡分期通,玩转精彩生活

江苏省缴存社保 可申请我行信用卡 分期通

业务亮点

- 专享额度: 最高可达30万元 (以审批及最终审批结果为准)
- 优惠利率: 0.18%起,近折首年利率(单利) 3.69%起,未使用不计息
- 还款轻松: 灵活选择6-60期还款
- 用途广泛: 大额耐用消费品、婚庆、育儿、安家、汽车、健康等消费
- 申请便捷: 纯信用无抵押,持身份证即可办理

中国建设银行 江苏省分行

客户服务热线: 95533 网址: www.ccb.cn

兴银理财

丰利合享封闭式104号

销售代码	起购金额	业绩比较基准(年化)
A类份额 9K24104A	1元	2.78%—2.98%
B类份额 9K24104B	5万元	2.80%—3.00%
D类份额(惠享款) 9K24104D	1元	2.83%—3.03%

理财产品登记编码: Z7002024002911 代销机构风险评级: R2
成立日: 2024年11月27日 产品期限: 14个月

风险提示: 本产品管理人为兴银理财,兴业银行为代销机构,不承担产品的投资、兑付和风险管理责任,一切产品要素和交易规则均以产品说明书等法律文件为准。该产品为净值型产品,业绩比较基准不是预期收益率,不代表产品的未来表现和实际收益,不构成对产品收益的承诺。理财产品过往业绩不代表其未来表现,不等于理财产品实际收益,投资须谨慎。

认购期: 2024年11月20日—2024年11月26日

兴业银行常州分行各营业网点联系电话: 营业部: 88810066 武进支行: 89803393 钟楼支行: 86878125 新北支行: 81161886
溧阳支行: 80991688 天宁支行: 80583588 金坛支行: 82686555 经开区支行: 83200056

让财富有温度

首次升贵,最高带走价值千元的好礼!

活动时间: 2024年11月5日—2024年11月30日

活动内容: 金融资产首次升级达标5万/20万/50万/100万/300万,可解锁双立人深烧锅、柏翠全自动美式咖啡机、苏泊尔电饭煲、萤石S3运动Vlog便携相机等精选好礼!

(活动礼品将不定期更新,具体商品名称、库存数量以活动页面展示为准)

扫码查看活动详情或咨询您的专属理财经理。

95558

中信银行

贵人驾到

首次升贵,最高带走价值千元的好礼!

活动时间: 2024年11月5日—2024年11月30日

活动内容: 金融资产首次升级达标5万/20万/50万/100万/300万,可解锁双立人深烧锅、柏翠全自动美式咖啡机、苏泊尔电饭煲、萤石S3运动Vlog便携相机等精选好礼!

(活动礼品将不定期更新,具体商品名称、库存数量以活动页面展示为准)

扫码查看活动详情或咨询您的专属理财经理。

95558