

# 江南农村商业银行

## 深耕普惠金融，让融资便捷又实惠

□本报记者 徐杨 通讯员 李舒恒

发展普惠金融是金融工作政治性、人民性的重要体现，也是金融助力实现共同富裕的重要路径。江南农村商业银行始终坚持立足地方资源禀赋，坚定做小做散发展思路，努力当好地方普惠金融服务的排头兵，为广大小微企业、个体工商户、农户等提供平等、便捷、低成本的融资服务。

### “阳光贷”提升融资可得性

把金融“水龙头”接入千家万户，让每个守信之家都能拥有最便捷的信用融资服务，是江南农村商业银行推广“阳光贷”的朴素愿望。

自2021年4月以来，该行积极打造“乡村振兴一号工程”，采用“整村、整圈、整场”评议模式，通过每年超100项功能迭代，不断简化“阳光贷”操作流程，实现纯线上办理，同时接入多渠道内外部数据，实现客户差异化定价，让客户“获贷”更容易。

今年上半年，该行开展了“整村授信”提档升级，通过“评议+走访”，完成已建档的524个行政村再评议，累计覆盖家庭户数33.7万户、68.4万人，努力将各行政村打造成一个“信用共同体”，让诚实守信为普惠融资赋能。截至11月末，“阳光贷”客户已突破150万人次，累计提供超640亿元普惠融资资金。

为支持地方产业发展，该行今年还创新尝试了部分农业特色产业评议，完成了溧阳青虾养殖户和民宿行业经营户、金坛儒林镇螃蟹养殖户、武高新牛塘葡萄种植行业等产业评议，并依托“阳光贷”产品给予融资服务便利。截至11月末，参与特色产业评议的已超1800个经营者，近400户获普惠融资额度。

### “富民创业贷”点亮创业梦

乘着普惠金融发展的东风，在政府贴息政策的支持下，江南农村商业银行用“小资金”“微补贴”为一批批年轻人

点燃了创业梦。“富民创业贷”是该行与市人社、财政等部门合作推出的贷款产品，不仅流程简便，更有利率优惠，符合条件还能享受财政贴息。

创业青年小李大学毕业后回老家朱林镇创业，经营家庭农场，主营螃蟹、鸡鸭等养殖。借助村级网销平台，他与几个朋友将当地特色农产品“无节水芹”销往省内外，带着村民一起致富。在小李创业初期资金紧缺时，江南农村商业银行通过“富民创业贷”为他提供了20万元的“及时雨”，并连续两年为其申请到财政贴息资金，大大降低了他的融资成本。

“产品好、政策好、服务好”是小李对江南农村商业银行的评价，也是很多创业青年的共同感受。今年以来，该行通过“富民创业贷”已累计为3500多名创业者申请到超1800万元的补贴资金。

### “周转变易”破解“转贷”难题

转贷难题一直困扰着很多小微企

业。针对“贷款到期却为转贷资金发愁，中介提供的资金服务昂贵又有风险”等痛点，江南农村商业银行创新“周转变易”转贷方式，让客户到期贷款最低可无还本续贷，不仅缩短转贷时间、提高转贷效率、更为客户节省了转贷成本。

常州某电子企业就是该行“周转变易”的受益者之一。公司近两年的外贸业务遇到一些困难，贷款难以回笼，老板担心不能准时还贷会影响信用，可筹措资金还贷的成本又非常高。

当老板一筹莫展之际，江南农村商业银行得知了他的困境，通过“周转变易”当天就解决了企业1000万元贷款的转贷难题。2021至2023年期间，该行连续为企业“周转变易”服务，让企业主更加安心地投入到企业的经营管理中，实现如今更好的发展。



村经济合作社办理兴农村社贷业务。

工行常州溧阳支行相关负责人表示，该行将进一步下沉服务，积极挖掘客户需求，匹配多样化的金融产品和服务，在辖内更多的村集体经济合作社实现扩面赋能，强化GBC+联动，为乡村振兴注入强劲动能。

“正是中行的帮助，让我重燃司法追款的信心。”徐某感激道。

中国银行常州世府邻里支行相关负责人表示，该行将继续坚守“客户至上”原则，不断提升服务质量和专业水平，用实际行动展现国有大行的责任担当，为广大客户提供更加优质、高效、贴心的金融服务。

## 助力乡村振兴

## 工行常州溧阳支行 发挥产品优势

织开发的一款产品，具有产品利率低、随借随还、线上提款、操作便捷等优势。溧阳支行组建专项小组，加强与当地政府、农业部门的沟

通，认真分析和梳理周边乡镇的需求和特点，结合经济合作社的经营数据，拓展了经济合作社和上下游农业公司的账户，成功为15个农

## 中国银行常州世府邻里支行 贴心服务获锦旗

其焦虑心情，边办理业务边耐心沟通。原来，徐某多年前通过中行账户向友人出借多笔大额资金，现借款人拒绝承认

且无借条，交易流水成为其司法维权的关键。徐某多次到访咨询，银行工作人员均耐心解答，给予坚定支持与安慰。

## 广发银行 升级综合养老金融服务

爱好者提供了展示自我的舞台，实现了“老有所乐、老有所为”的美好愿景。

2016年，广发银行面向50岁以上的中老年客户推出专属“自在卡”，为中老年客户提供一站式养老金融综合服务。今年，该行对“自在卡”产品进行全面升级，推出“自在人生”综合养老金融服务，明确差异化的服务定位，打造“医、护、康、养、乐、学、财、安”八大养老核心养老服务，覆盖挂号就诊、入院绿通、反诈讲座、居家适老化改造评估等。

## 邮储银行金坛支行 助力企业设备更新

本报(储冠 邮储莹)近日，邮储银行金坛支行成功投放常州市分行辖内首笔“设备担”贷款，金额200万元，精准支持企业设备更新需求。

常州某印务有限公司位于金坛经济开发区，专业从事不干胶标签的制作、印刷。随着订单逐年增长以及印刷工艺不断提升，企业急需引进一台技术更新、功能更全面的新型印刷机。邮储银行金坛支行获悉情况后，立即联动常州高新担保，

## 主动上门推介“设备担”产品，并迅速完成授信审批，确保资金及时到位，助力企业设备升级。

当前，传统产业转型升级加速，企业对设备更新和技术升级的需求日益迫切，“设备担”贷款为企业提供了高效融资途径。邮储银行金坛支行相关负责人表示，该行将继续深化银担合作，精准对接企业需求，用好用活各项惠企政策，助力普惠金融增量扩面，为地方经济高质量发展注入强劲的金融动能。

## 金融产品官方查询平台上线



本报(徐杨 常银保)他人推荐的理财产品靠谱吗?在国家金融监督管理总局的指导下，中国银保监会组织建设的金融产品查询平台，并于近日上线运行。该平台统一汇集多类金融产品

信息，为消费者查询合法金融产品提供权威渠道。据介绍，消费者可以登录官方网站、微信小程序以及手机APP搜索“金融产品查询平台”进行产品信息查询。目前，平台支持银行理财、保险、信托、保险资管四类金融产品的信息查询，未来将逐步拓展更多金融产品

品类，不断完善金融产品查询服务。

在金融产品查询平台，银行理财产品、保险产品、信托产品、保险资管产品分别由银行业理财登记托管中心有限公司、中国保险行业协会、中国信托登记有限责任公司、中保保险资产登记交易系统有限公司等相关行业主体建设运营的行业平台提供，行业平台数据来源于金融机构构建登记备案的产品信息，金融消费者如对查询信息存有疑问，可与各行业平台或相关金融机构联系，进行核实确认。

## 南京银行溧阳支行 开展数币宣传活动

本报(储冠 潘劲宇)近日，南京银行溧阳支行走进江苏康复医院，积极开展数字人民币宣传活动。

期间，该行以医院为宣传前沿，在门诊大厅等显著位置摆放数字人民币宣传资料，方便患者及家属随时取阅了解。同时，该行员工充分利用与市民、医院工作人员沟通交流的机会，主动为其普及数字人民币知识，深入讲解数币的特性、使用方法及其在

医疗支付场景中的便捷性，如挂号、缴费、住院结算等环节均可快速高效完成支付，有效提升了宣传实效。

此次活动极大增强了广大市民对数币的认知与接受度，加速其普及应用。南京银行溧阳支行相关负责人表示，该行将持续推进数字人民币常态化宣传，全力维护金融环境的和谐稳定，切实保障人民群众的切身利益。

## 人保财险溧阳支公司 深化政策性农险业务培训

本报(储冠 人保轩)为推进乡村振兴战略，促进农业保险高质量发展，近日，人保财险溧阳支公司受邀参与溧阳市埭头镇、社渚镇农村工作办公室举办的政策性农险业务培训。

培训会上，人保财险溧阳支公司全面介绍公司概况，详细阐述政策性农险的险种分类、承保范围、保费标准、保险期限及理赔流程，同时发放宣传资料，帮助参

训人员及时了解农业保险知识及国家相关政策。此次培训加强了该公司与乡镇农村工作办公室的沟通，提高了相关人员的农险业务水平，为全市政策性农险业务的高质量发展奠定坚实基础。

人保财险溧阳支公司相关负责人表示，公司将持续加大政策性农险培训力度，确保承保数据真实完整，夯实合规经营基础，提升参保农户的获得感和满意度。

### 光大理财 EVERBRIGHT WEALTH

## 阳光金丰利466期A (EW3146A)

起购/递增金额 1元/1元 | 光大理财风险评级 较低风险 | 投资周期 441天

理财产品登记编码: Z7001424001167 | 成立日: 2024年12月31日 | 产品类型: 固定收益类, 非保本浮动收益型 | 到期日: 2026年3月17日 (遇非交易所工作日顺延)

业绩比较基准(年化): 2.75%—3.25%

风险提示: 本产品由光大理财有限责任公司(简称光大理财)制作并提供, 仅作为产品宣传使用, 不作为任何法律文件。产品详情请以理财产品说明书及相关公告为准。产品管理人为光大理财, 光大理财为代销机构。产品风险评级以光大银行最终披露的评级结果为准。光大银行不承担产品的投资、兑付和风险管理责任。理财产品过往业绩不代表其未来表现, 不等于理财产品实际收益, 投资须谨慎。产品详情可参见光大理财官方网站: http://www.cebwm.com或拨打客服热线: 400-889-5595。

理财非存款, 产品有风险, 投资须谨慎。

光大理财常州分行营业部: 89990031 | 89801608(武进支行) | 69800977(新北支行) | 88658226(天宁支行)

85580259(钟楼支行) | 80950009(溧阳支行) | 80950009(溧阳支行) | 85782178(经济开发区支行)

83989553(薛家社区支行) | 85252615(金色新城社区支行) | 85252273(湖塘社区支行) | 85510586(聚博花园社区支行)

80956500(溧阳罗湾路社区支行)

### 2024年苏新消费 绿色节能家电以旧换新及3C数码产品专项补贴活动

建行生活专区

活动时间: 即日起至2024年12月31日

江苏绿色节能(指定家电及3C数码产品)

8类国家补贴 | 7类3C品类江苏补贴 | 36类江苏补贴

补贴比例 15%-20% | 每件商品最高补贴 2000元

扫码咨询专属客户经理 | 扫码注册建行生活查看活动详情

### 江苏银行 常州分行

## 存款、理财，到江苏银行

### 定期存款

期限	起存金额	利率
3年	1万元起	2.1%
2年	1万元起	1.8%
1年	1万元起	1.7%

### 享赢宝(外币定期存款)

期限	起存金额	利率
1年	1万美元起	4.2%
6个月	1万美元起	4.3%
3个月	1万美元起	4.4%
1个月	1万美元起	4.5%

### 优选代销理财

产品名称	起购金额	产品期限	业绩比较基准	风险等级
启源现金4号A	0.01元	每日开放	近7日年化收益率(截至2024年11月) 2.07%	低风险
恒源1年定开A	100元	每年开放	2.7%—3.3%	中低风险
恒源封闭债权12月A	1元	373天	2.80%	中低风险
融达1号-6月A款	1元	182天	2.90%	中低风险

### 兴银理财 兴业银行代销

## 稳利恒盈24年586期

销售代码	起购金额	业绩比较基准(年化)	业绩比较基准的说明
A类份额(新客新资金款) 9N24586A	1元	2.85%	以一年期定期存款利率为无风险利率, 基于当前对未来市场的判断, 根据拟投资债权类资产的信用利差、久期敞口以及流动性溢价, 预判组合的波动幅度, 设定业绩比较基准。
B类份额 9N24586B		2.80%	

理财产品登记编码: Z7002024002225 | 代销机构风险评级: R2

产品类型: 公募、封闭式、固定收益类、非保本浮动收益、净值型

“固定收益类”仅为产品类型, 并非指收益固定或保本, 不构成任何收益承诺。

认购期: 2024年12月19日—2024年12月25日 | 产品期限: 398天

风险提示: 本产品管理人为兴银理财, 兴业银行为代销机构, 不承担产品的投资、兑付和风险管理责任。一切产品要素和交易规则均以产品说明书等法律文件为准。该产品为净值型产品, 业绩比较基准不是预期收益率, 不代表产品的未来表现和实际收益, 不构成对产品收益的承诺。理财产品过往业绩不代表其未来表现, 不等于理财产品实际收益, 投资须谨慎。

理财非存款, 产品有风险, 投资须谨慎。

兴业银行常州分行各营业网点联系电话: 营业部: 88810066 | 武进支行: 89803393 | 钟楼支行: 86878125 | 新北支行: 81161886 | 溧阳支行: 80919688 | 天宁支行: 80583588 | 金坛支行: 82686555 | 经开区支行: 83200056